

БИРЖЕВОЙ БЮЛЛЕТЕНЬ

www.butb.by

ИЮЛЬ 2025 | № 3 (81)

Биржевое содружество

- ▶ Важнейшие события в сфере биржевой торговли
- ▶ Интервью с ведущими трейдерами и брокерами
- ▶ Актуальная биржевая аналитика

ISSN 2226-3519



9 772226 351006

БУДЬ С НАМИ – ТОРГУЙ СО ВСЕМ МИРОМ

Телефоны контакт-центра БУТБ

+375 (17) 309-32-32

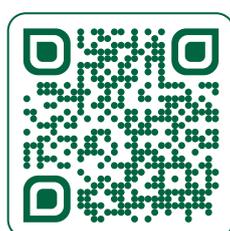
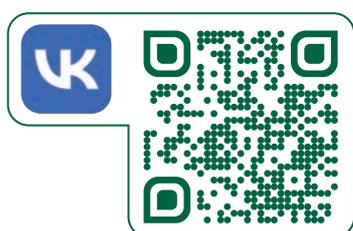
+375 (33) 309-32-31

+375 (29) 309-32-32

168 (только по Беларуси)



БУДЬ С НАМИ – ТОРГУЙ СО ВСЕМ МИРОМ



butb.by

СОДЕРЖАНИЕ

ГЛОБАЛЬНОЕ ПАРТНЕРСТВО ДЛЯ ОБЩЕГО УСПЕХА 2

Александр Осмоловский,
Председатель правления
ОАО «Белорусская универсальная товарная биржа»

БИРЖЕВАЯ ЖИЗНЬ

ДАЙДЖЕСТ ВАЖНЕЙШИХ СОБЫТИЙ II КВАРТАЛА 2025 г. 4

ЦИФРЫ И ФАКТЫ16, 26, 37

ЕДИНСТВО МЫСЛИ

СОЮЗ РАВНЫХ18

Алексей Куприн,
Исполнительный директор
Международной ассоциации бирж

Руководители бирж – участники МАБ 22

ЕДИНСТВО СЛОВА

БИРЖЕВОЕ ЭСПЕРАНТО42

Герман Пузырный,
Заместитель начальника управления
внешнеэкономической деятельности БУТБ

ЕДИНСТВО ДЕЛА

ВСЕПОГОДНОЕ ПАРТНЕРСТВО46

Чжан Хунпин,
Председатель Азиатско-Европейской биржи

ТРАНСФЕРТ ТЕХНОЛОГИЙ50

Максим Левшунов,
Начальник управления технического
и информационного обеспечения БУТБ

ЕДИНСТВО УСТРЕМЛЕНИЙ

СТРАТЕГИЧЕСКИЙ ПЛАН РАЗВИТИЯ МЕЖДУНАРОДНОЙ АССОЦИАЦИИ БИРЖ до 2030 г.55

ПРЯМАЯ РЕЧЬ

ВЗГЛЯД СО СТОРОНЫ58

БИРЖЕВАЯ АНАЛИТИКА

ВЕТЕР ПЕРЕМЕН60

Биржевой бюллетень

№ 3 (81) июль 2025 г.

Свидетельство о регистрации № 1156
выдано 3 февраля 2010 г.
Министерством информации Республики Беларусь.
Издается с мая 2007 г.

Учредитель и издатель –
ОАО «Белорусская универсальная товарная биржа»

Главный редактор –
Осмоловский Александр Григорьевич –
председатель правления

Редакционная коллегия:

Наркевич И.В. –
заместитель председателя правления
Богдасарова О.П. –
начальник управления торгов сельхозпродукцией
Бурейко Е.Л. –
начальник управления торгов металлопродукцией
Игнатенко М.В. –
начальник управления торгов лесопродукцией
Ковальчук Я.С. –
начальник управления внешнеэкономической
деятельности
Мощенко В.В. –
начальник управления аналитики
и перспективного развития
Прокопчук Д.Н. –
начальник управления торгов промышленными
и потребительскими товарами
Хомич М.В. –
начальник управления торгов
перспективными товарами
Харитонович О.В. –
начальник управления по работе с клиентами
Янив Р.Е. –
начальник управления по связям с общественностью

Над номером работали:

Выпускающий редактор – Янив Р.Е.
Редактор – Беленькая О.А.
Верстка – Санкевич П.П.

Адрес редакции:
ул. Казинца, 2-200, 220099,
г. Минск, Республика Беларусь.
тел.: (+375 17) 309 37 25
e-mail: r.yaniv@butb.by

Сдано в набор 16.06.2025.
Подписано в печать 09.07.2025.
Формат 205х290.

Печать офсетная.
Усл. печ. л. 73. Уч.-изд. л. 12,8.
Отпечатано в ОДО «Дивимакс».
Лицензия № 38200000006483 от 03.04.2009.
220007, г. Минск, ул. Аэродромная, 125, 5В.

Тираж 400 экз. Заказ .
Распространяется бесплатно.

© ОАО «Белорусская универсальная товарная биржа».

Перепечатка материалов «Биржевого бюллетеня»
допускается только с письменного разрешения редакции.
При использовании и цитировании материалов ссылка
на «Биржевой бюллетень» обязательна.



БЕЛОРУССКАЯ УНИВЕРСАЛЬНАЯ
ТОВАРНАЯ БИРЖА

ГЛОБАЛЬНОЕ ПАРТНЕРСТВО ДЛЯ ОБЩЕГО УСПЕХА

Создание отраслевых объединений, в том числе международных, – вполне закономерный и естественный процесс, характерный если не для всех, то для многих сфер человеческой деятельности. Например, свои ассоциации и союзы есть в области промышленного производства,

сельского хозяйства, медицины, информационных технологий, транспорта, логистики...

Перечислять можно практически бесконечно, так как все прекрасно понимают, что совместная скоординированная работа и консолидация ресурсов позволяют достигать более высоких



результатов при значительно меньших издержках и рисках.

Поэтому появление в 2000 г. Международной ассоциации бирж стран Содружества Независимых Государств (МАБ СНГ, а ныне просто МАБ), равно как и вступление БУТБ в эту организацию в 2008 г., были абсолютно логичными событиями, отражавшими стремительно растущий интерес к биржевой торговле со стороны делового сообщества и усиление роли бирж как инструментов реализации экономической политики государства.

За четверть века небольшое объединение биржевиков из стран бывшего Советского Союза превратилось в полноценную международную организацию, которая на сегодняшний день насчитывает 17 участников из 10 стран мира. Причем это не только СНГ, но и Китай, присоединившийся к МАБ в 2025 г. То есть география членов Ассоциации постепенно расширяется, что свидетельствует о повышении авторитета МАБ на мировой арене и, что еще важнее, о признании практической пользы от участия в работе этой наднациональной структуры.

В связи с этим нельзя не отметить существенный вклад в становление и развитие МАБ Белорусской универсальной товарной биржи. В частности, именно по инициативе БУТБ при Ассоциации была сформирована первая специализированная экспертная группа – Комитет по товарным рынкам, на заседаниях которого обсуждаются актуальные вопросы биржевой торговли товарами и товарными деривативами и вырабатываются единые подходы и политика в данной сфере. Кроме того, БУТБ неоднократно выступала принимающей стороной при проведении общих годовых собраний организаций – членов МАБ, активно популяризировала Ассоциацию в странах ближнего и дальнего зарубежья, оказывала содействие в информационном наполнении электронных ресурсов и создании промопродукции МАБ.

Настоящий выпуск «Биржевого бюллетеня», посвященный деятельности МАБ, как раз таки и является проявлением непоколебимой при-



верженности БУТБ идеям Ассоциации и твердой уверенности в том, что впереди ее ждет исключительно светлое будущее. А разве может быть иначе у организации со слоганом «Глобальное партнерство для общего успеха»?

Приятного чтения!

*Александр Осоловский,
Председатель правления ОАО «Белорусская
универсальная товарная биржа»*

ДАЙДЖЕСТ ВАЖНЕЙШИХ СОБЫТИЙ II квартала 2025 г.

1. ДЕЛОВОЙ ФОРУМ В РЯЗАНИ

Вопросы более активного вовлечения предприятий Беларуси и Рязанской области во взаимную биржевую торговлю были вынесены на повестку форума «Рязань – Беларусь: Надежное партнерство. Программа сотрудничества 2025-2028».



В рамках панельной дискуссии рязанским деловым кругам были представлены возможности БУТБ по повышению эффективности сбытовой и закупочной деятельности субъектов хозяйствования, снижению внешнеторговых рисков и поиску новых партнеров за рубежом.

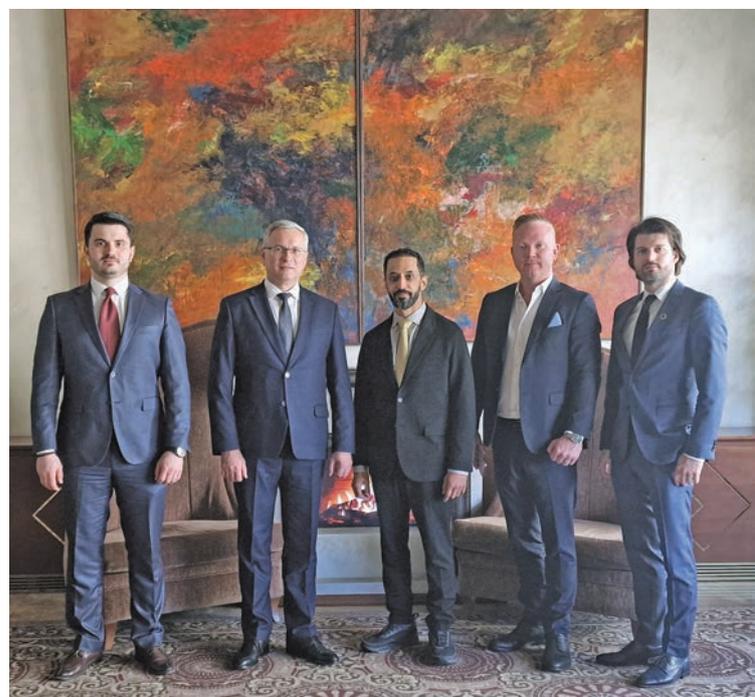
Для обеспечения максимально широкого участия рязанских предпринимателей в биржевых торгах планируется наладить сотрудничество между БУТБ и региональной торгово-промышленной палатой в части организации совместных мероприятий, направленных на популяризацию биржевых инструментов среди деловых кругов Рязани и Рязанской области. Кроме того, БУТБ будет взаимодействовать с Рязанским центром экспорта субъектов малого и среднего предпринимательства, который оказывает нефинансовую поддержку экспортно ориентированным предприятиям региона.

2. ПЕРСПЕКТИВЫ КЛИРИНГА ЧЕРЕЗ ТОВАРНУЮ БИРЖУ ДУБАЯ

БУТБ и Дубайская биржа золота и сырьевых товаров (Dubai Gold & Commodities Exchange, DGCX), которая является крупнейшей площадкой для торговли деривативами в регионе Ближнего Востока и Северной Африки, планируют наладить сотрудничество в сфере клиринга. Такая договоренность достигнута в ходе встречи председателя правления БУТБ Александра Осмоловского с председателем правления DGCX Ахмедом Бин Сулайемом.

Поскольку в настоящее время БУТБ не осуществляет клиринг по биржевым сделкам и взаиморасчеты происходят непосредственно между продавцами и покупателями, руководитель Дубайской биржи выразил готовность предоставить клиентам БУТБ доступ к услугам расчетно-клиринговой палаты DGCX.

Ожидается, что использование клиринга позволит повысить оперативность расчетов и снизить риски белорусских участников торгов, особенно при совершении трансграничных сделок.





3. СОТРУДНИЧЕСТВО С ПОСОЛЬСТВОМ ТУРКМЕНИСТАНА

По итогам визита в центральный офис БУТБ Чрезвычайного и Полномочного Посла Туркменистана в Республике Беларусь Назаргулы Шагулыева достигнута договоренность об объединении усилий посольства и биржи по развитию биржевой торговли между Беларусью и Туркменистаном.

Сотрудничество будет носить комплексный характер и охватит целый ряд направлений, включая обмен информацией, проведение

совместных мероприятий, помощь в аккредитации на БУТБ туркменских субъектов хозяйствования, проработку перспективных товарных позиций, консультации по вопросам внешне-торговой деятельности, визовую поддержку.

Результатом совместной работы сторон должно стать увеличение объемов биржевого товарооборота, расширение товарной номенклатуры и рост числа туркменских пользователей торговой платформы БУТБ.

4. ПЕРВЫЙ БРОКЕР В АЗЕРБАЙДЖАНЕ

В рамках Азербайджано-Белорусского бизнес-форума в Баку председатель правления БУТБ Александр Осмоловский вручил сертификат об аккредитации первому брокеру в Азербайджане – ООО «САМА-ЗТ». Компания сосредоточится на привлечении на белорусскую биржевую площадку новых участников и при необходимости будет оказывать им содействие в заключении сделок, проведении расчетов и организации логистики.

Кроме того, с целью активизации взаимодействия с деловым сообществом Азербайджана подписан меморандум о сотрудничестве между БУТБ и Агентством развития малого и среднего бизнеса Азербайджанской Республики (KOBIA).





БИРЖЕВАЯ ЖИЗНЬ

5. ВСТРЕЧА С ПОЧЕТНЫМ КОНСУЛОМ БЕЛАРУСИ В ОМАНЕ

Во время посещения центрального офиса БУТБ почетный консул Республики Беларусь в Султанате Оман Абдулла Масуд Хумейд аль-Харти предложил оказать содействие в организации более тесного взаимодействия биржи с малым и средним бизнесом этой ближневосточной страны.

По словам оманского бизнесмена, небольшие частные компании играют важную роль в экономике султаната, поэтому вовлечение их в работу на электронной платформе БУТБ обеспечит прочный фундамент для выстраивания

долгосрочных торговых отношений и плодотворного сотрудничества в биржевой сфере.

В качестве еще одного перспективного направления сотрудничества рассматривается использование Омана как торгового и логистического хаба для реэкспорта выпускаемой в Беларуси продукции в соседние страны. Таким образом, белорусские участники биржевых торгов получают доступ к более широкой аудитории потенциальных покупателей и не будут ограничены объемом спроса со стороны оманских потребителей.

6. РАЗВИТИЕ БИРЖЕВОЙ ТОРГОВЛИ С ТОГО И МАЛИ

Интерес к участию в биржевых торгах и намерение аккредитоваться на БУТБ выразили представители деловых кругов Тоголезской Республики и Республики Мали, посетившие штаб-квартиру БУТБ в Минске для ознакомления с особенностями работы белорусской биржевой платформы.

Во время переговоров были затронуты такие важные для африканских бизнесменов вопросы, как процедура получения электронной цифровой подписи для компаний-нерезидентов, расчеты по внешнеторговым биржевым сделкам и контроль их исполнения, условия доставки товаров и транспортно-логистическое обеспечение.





7. БИРЖЕВОЙ МОСТ МЕЖДУ МИНСКОМ И КАРАМАЕМ

Увеличивать товарооборот Беларуси и Синьцзян-Уйгурского автономного района Китая планируется путем более широкого применения биржевого механизма во взаимной торговле с акцентом на продукцию с высокой добавленной стоимостью. Данной теме была посвящена встреча с бизнес-делегацией китайского города Карамай, которая посетила БУТБ в рамках официального визита в Минск.

В силу специфики экономики Карамая, основанной на добыче и переработки нефти, особый интерес у китайской стороны вызвали проводимые на БУТБ регулярные биржевые торги полимерной продукцией, нефтехимией и смазочными материалами на внутреннем рынке.

По результатам переговоров с делегацией Карамая достигнута договоренность об аккреди-

тации на БУТБ крупного карамайского производителя полимерных изделий для реализации ПЭТ-тары и полиэфирных гранул на белорусской биржевой платформе.



8. СОГЛАШЕНИЕ О СОТРУДНИЧЕСТВЕ С БГЭУ

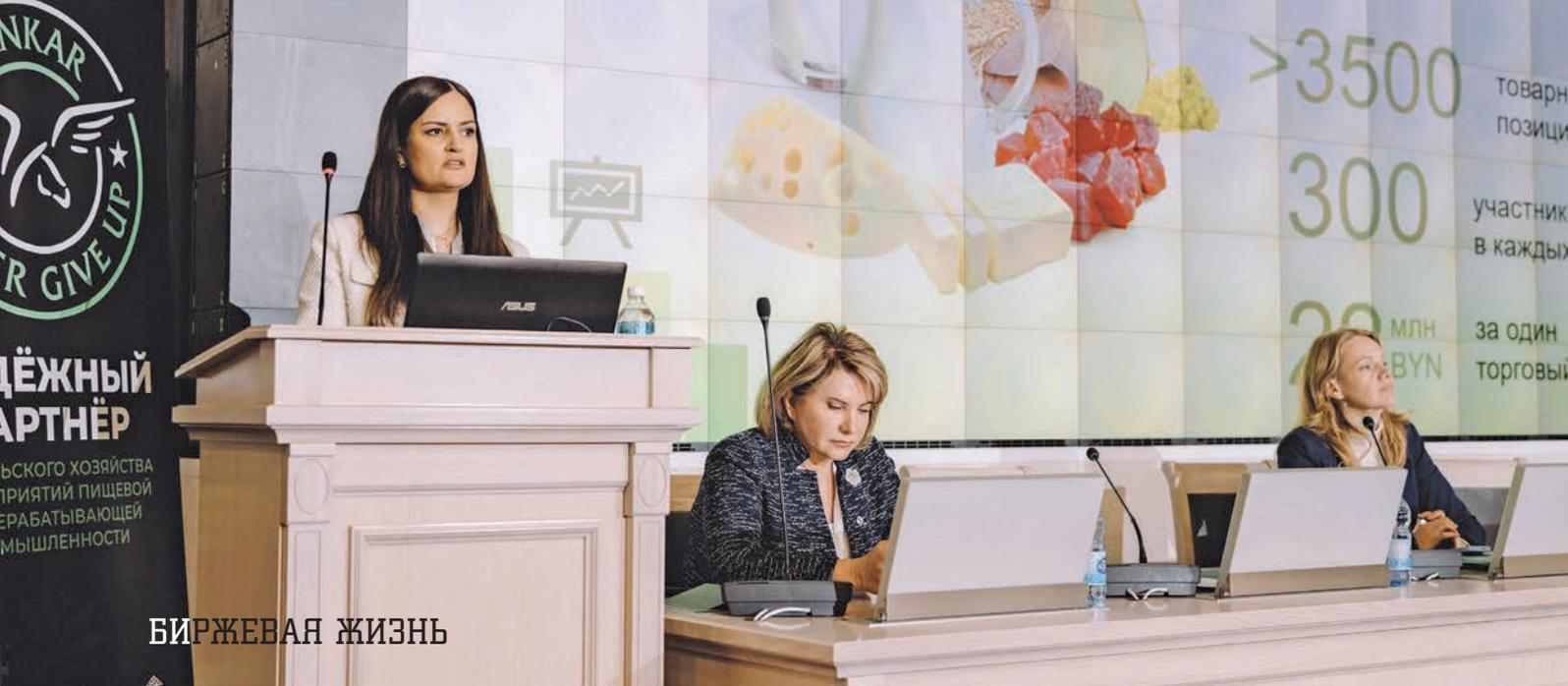
БУТБ и Белорусский государственный экономический университет (БГЭУ) будут вместе заниматься практико-ориентированной подготовкой студентов экономических специальностей. Соответствующее соглашение было подписано 15 мая 2025 г. председателем правления биржи Александром Осмоловским и первым проректором БГЭУ Татьяной Садовской.

Главная цель сотрудничества – обеспечить страну высококвалифицированными специалистами в области экономики, финансов, маркетинга и логистики, которые уже к моменту

окончания вуза будут обладать всеми необходимыми практическими навыками и умениями для эффективной работы на предприятиях республики.

БУТБ и БГЭУ намерены взаимодействовать по таким ключевым направлениям, как организация производственной практики студентов, обмен опытом практической и научной деятельности, проведение совместных конференций, круглых столов, семинаров и других образовательных мероприятий, разработка и реализация проектов, касающихся биржевой торговли.





БИРЖЕВАЯ ЖИЗНЬ

9. МЕЖДУНАРОДНЫЙ МОЛОЧНЫЙ ФОРУМ

Опыт Беларуси по проведению биржевых торгов продукцией агропромышленного комплекса был представлен на международном форуме «Молочный бизнес 360: АПК, переработка, рынок», который прошел в Минске. В мероприятии приняли участие ведущие специалисты и руководители крупнейших компаний в области агропроизводства, переработки молока и торговли.

Выступая на пленарном заседании форума, начальник управления торгов сельхозпродукции

ей БУТБ Оксана Богдасарова рассказала о том, как развивается белорусский биржевой рынок продукции АПК и какие ключевые тенденции можно выделить, какие группы товаров пользуются наибольшим спросом у участников торгов на внутреннем рынке и за рубежом, а также в чем заключаются важнейшие преимущества использования биржевого механизма при проведении закупок и реализации продукции, в том числе на экспорт.

10. ПРЕЗЕНТАЦИЯ БИРЖЕВЫХ ИНСТРУМЕНТОВ В НОВИ-САДЕ

Возможности развития биржевой торговли Беларуси и Сербии стали одной из тем, обсуждавшихся на бизнес-форуме «Логистика, торговля, инвестиции. Беларусь – ключевая точка выхода на рынок ЕАЭС», который прошел в Нови-Саде в рамках международной сельскохозяйственной выставки-ярмарки «Novi Sad International Agricultural Fair».

С целью увеличения объемов биржевых сделок сербских компаний основное внимание планируется сфокусировать на привлечении



на БУТБ субъектов малого и среднего предпринимательства, работающих в сфере сельского хозяйства.

В этой связи достигнута договоренность с посольством Беларуси в Сербии и почетным консульством Беларуси в Нови-Саде об оказании содействия БУТБ в информировании и консультировании представителей сербского бизнеса по вопросам аккредитации на белорусской биржевой площадке.





БЕЛОРУССКАЯ УНИВЕРСАЛЬНАЯ
ТОВАРНАЯ БИРЖА

11. ПОСТАВКИ МАШИН И ОБОРУДОВАНИЯ ИЗ ВОЛОГОДСКОЙ ОБЛАСТИ

Продавать свою продукцию на БУТБ планируют два крупных промышленных предприятия Вологодской области – производитель автоцистерн для перевозки жидких пищевых продуктов и завод по выпуску световентиляционного оборудования для животноводческих комплексов.

Договоренность об аккредитации данных компаний на белорусской биржевой площадке достигнута в ходе переговоров с вологодской бизнес-делегацией, которые прошли в центральном офисе БУТБ.

12. НОВЫЕ ТОЧКИ РОСТА В ТОРГОВЛЕ С БАШКОРТОСТАНОМ

По итогам встречи заместителя Премьер-Министра Правительства – Министра сельского хозяйства Республики Башкортостан Ильшата Фазрахманова с председателем правления БУТБ Александром Осмоловским достигнута договоренность об активизации участия башкирских товаропроизводителей в электронных биржевых торгах в Беларуси.

Основное внимание планируется уделить реализации сельскохозяйственной продукции, востребованной на рынке Республики Беларусь. Перечень таких товаров будет сформирован на основе заявок на покупку, размещаемых белорусскими предприятиями в торговой систе-



ме БУТБ. Среди прочего это средства защиты растений, шрот масличных культур, зерно, комбикорма и иная продукция АПК.





13. ТОРЖЕСТВЕННЫЙ ВЕЧЕР ПО СЛУЧАЮ 20-ЛЕТИЯ БУТБ

30 мая во Дворце Республики прошел торжественный вечер, посвященный 20-летию БУТБ. В мероприятии приняли участие основатели биржи и «ветераны биржевого движения» – люди, внесшие весомый вклад в развитие одной из крупнейших спотовых биржевых площадок на постсоветском пространстве. От имени Правительства страны биржу поздравил заместитель Премьер-министра Виктор Каранкевич, а почетные грамоты и благодарности сотрудникам БУТБ вручили Министр антимонопольного регулирования и торговли Артур Карпович и председатель Минской городской организации Белорусского профсоюза работников торговли, потребительской кооперации и предпринимательства Алексей Кулибаба.





14. ПОБЕДА В КОНКУРСЕ ИТ-ПРОФЕССИОНАЛОВ

По итогам конкурса, организованного российским профессиональным сообществом Global CIO, в рейтинг «Топ-100 ИТ-лидеров» впервые вошел представитель Беларуси – начальник управления защиты информации БУТБ Сергей Белан. Представитель биржи занял первые места сразу в двух номинациях: «Fintech» и «Коммерческий успех внедренных решений».

Среди основных достижений эксперта БУТБ, обеспечивших его победу в конкурсе: модерни-



зация информационной инфраструктуры и внедрение систем кибербезопасности в Национальном банке Республики Беларусь, Министерстве антимонопольного регулирования и торговли Республики Беларусь (МАРТ) и БУТБ; реализация проекта по созданию «офиса цифровизации» на базе МАРТ; разработка информационных систем «Анализ цен» и «Учет средств наружной рекламы» в рамках цифрового развития Беларуси.



15. ТОРГОВЛЯ ЭЛЕКТРОЭНЕРГИЕЙ НА ОБЩЕМ РЫНКЕ ЕАЭС

БУТБ и Петербургская Биржа заключили соглашение о сотрудничестве в области совместной организации централизованной торговли электрической энергией по срочным контрактам на общем электроэнергетическом рынке Евразийского экономического союза.

Церемония подписания документа состоялась 10 июня в Минске в рамках Общего годового собрания Международной ассоциации бирж.

Главная цель соглашения между БУТБ и Петербургской Биржей – обеспечить консоли-



дацию экспертных, методологических и технологических компетенций двух биржевых платформ, что поспособствует более качественной и эффективной реализации этого знакового интеграционного проекта.

16. ОБЩЕЕ СОБРАНИЕ ЧЛЕНОВ МАБ

Соглашения о сотрудничестве, расширение географии взаимодействия, новые совместные проекты и еще более крепкие партнерские отношения. С такими результатами завершилось 25-е Общее годовое собрание членов Международной ассоциации бирж, которое проходило в Минске 9-12 июня 2025 г.

Ключевым событием деловой программы стало пленарное заседание, посвященное трендам и перспективам биржевой торговли. Среди наиболее важных вопросов, затронутых спикерами, были такие, как формирование единой системы ценовых индикаторов на пространстве ЕАЭС+, усиление роли биржевого механизма в регулировании товарных и финансовых рынков, возможности и риски торговли цифровыми активами, внедрение технологий искусственного

интеллекта и блокчейн при осуществлении клиринга и контроля исполнения сделок.

Следующее Общее годовое собрание членов МАБ планируется провести в 2026 г. в Санкт-Петербурге.





17. УГЛУБЛЕНИЕ СОТРУДНИЧЕСТВА С ПЕТЕРБУРГСКОЙ БИРЖЕЙ

19 июня на полях XXVIII Петербургского международного экономического форума Белорусская универсальная товарная биржа и Петербургская Биржа заключили соглашение о сотрудничестве по организации экспортно-импортной биржевой торговли товарами между Беларусью и Россией. Соглашение предусмат-

ривает взаимодействие сторон по обмену информацией о востребованных товарных позициях и совместное совершенствование условий межгосударственной биржевой торговли в интересах участников биржевых торгов, которые получают взаимный доступ к товарам, обращающимся на рынках двух стран.

18. НОВОЕ МЕЖБИРЖЕВОЕ ОБЪЕДИНЕНИЕ

БУТБ присоединилась к декларации о создании Международной ассоциации товарных и фьючерсных бирж, которая на начальном этапе объединит биржевые платформы Беларуси, Индии, Ирана, Казахстана, Китая, России и Узбекистана. Церемония подписания документа состоялась на Петербургском международном экономическом форуме.

Предполагается, что новая ассоциация станет ключевой площадкой для взаимодействия товарных и фьючерсных бирж стран ЕАЭС+,

ШОС и БРИКС+, что позволит проводить скоординированную политику по развитию организованных товарных рынков в соответствии с лучшими мировыми практиками.

Особое внимание планируется уделять трансграничной биржевой торговле, а также реализации проекта по созданию международного ценового агентства, на базе которого будет сформирована система справедливых и независимых ценовых индикаторов на ключевые товары.





19. ВЗАИМОДЕЙСТВИЕ С КИТАЙСКОЙ АССОЦИАЦИЕЙ ПО ОБОРОТУ ДРЕВЕСИНЫ И ЛЕСОПРОМЫШЛЕННОЙ ПРОДУКЦИИ

По итогам визита на БУТБ делегации Китайской ассоциации по обороту древесины и лесопромышленной продукции (China Timber & Wood Products Distribution Association, CTWPDA) достигнута договоренность о сотрудничестве в области биржевой торговли продукцией деревообработки.

Стороны намерены взаимодействовать по таким направлениям, как привлечение на биржевую площадку китайских импортеров пиломатериалов, проведение совместных мероприятий для представителей бизнеса КНР, информирование и консультирование по вопросам аккредитации и участия в биржевых торгах.

20. ПЕРВЫЙ БРОКЕР С ИРАНСКИМ КАПИТАЛОМ

В качестве нового брокера на БУТБ аккредитовалась компания «Торговый Капитал-Инвест» (ТК-Инвест), которая является дочерним предприятием белорусско-иранского холдинга «Банк торговый капитал» (ЗАО «ТК Банк»).

ТК-Инвест планирует содействовать заключению биржевых сделок между хозяйствующими субъектами Беларуси и стран Ближнего Востока, в первую очередь Ирана. Особое внимание будет уделено организации эффективных меха-

низмов торгового финансирования и взаиморасчетов.

Принятое БУТБ и ЗАО «ТК Банк» стратегическое решение направлено на расширение экономического сотрудничества Беларуси с ближневосточными государствами, повышение прозрачности и безопасности торговых операций, а также развитие экспортно-импортных связей с участием белорусских и иранских предприятий.





БЕЛОРУССКАЯ УНИВЕРСАЛЬНАЯ
ТОВАРНАЯ БИРЖА

БИРЖЕВАЯ ЖИЗНЬ



21. «БИРЖЕМАНИЯ» ДЛЯ МОЛОДЫХ УЧЕНЫХ ИЗ ЕАЭС И СНГ

23 июня БУТБ провела интеллектуальную игру «Биржемания» в рамках VI Евразийской научно-практической школы молодых ученых, которую при поддержке Евразийской экономической комиссии совместно с вузами-партнерами ежегодно организует экономический факультет Российского университета дружбы народов.

БУТБ участвовала в мероприятии по приглашению факультета международных отношений Белорусского государственного университета.

По мнению организаторов Евразийской школы, проведение занятий в игровой форме является эффективным инструментом популяризации биржевой торговли и привлечения внимания молодежи к этой перспективной сфере деятельности.

22. ВЫСТУПЛЕНИЕ НА ЕВРАЗИЙСКОМ ЭКОНОМИЧЕСКОМ ФОРУМЕ

Начальник управления аналитики и перспективного развития БУТБ Виталий Мощенко выступил на круглом столе «Общий электроэнергетический рынок ЕАЭС – взгляд в будущее» в рамках IV Евразийского экономического форума, который проходил в Минске 26-27 июня.

Представитель БУТБ рассказал об обязательных условиях обеспечения ликвидности и конкуренции на общем электроэнергетическом рынке Евразийского экономического союза, обозначил потенциальные сложности, которые могут возникнуть, а также подчеркнул необходимость взаимодействия между операторами для достижения стратегических целей этого интеграционного проекта.



Общие итоги работы БУТБ
в 1-м полугодии 2025 г.
млн BYN

7 460,3 совокупный
товарооборот

279,2
перспективные
биржевые товары

1 412,8
металлопродукция

802,1
промышленные
и потребительские
товары

1 558,0
лесопродукция

3 408,2
сельхозпродукция

Структура биржевого товарооборота
в 1-м полугодии 2025 г.
млн BYN

3 885,4
внутренний рынок

1 081,1
импорт

2 493,8
экспорт



Крупнейшие рынки сбыта белорусских товаров в 1-м полугодии 2025 г. млн USD



Самые востребованные белорусские товары за рубежом в 1-м полугодии 2025 г. млн USD

сухое молоко	– 219,6
пиломатериалы	– 190,6
сливочное масло	– 155,9
мясо	– 129,2
кормовые добавки	– 42,2

ЕДИНСТВО МЫСЛИ

СОЮЗ РАВНЫХ



Алексей Куприн

Исполнительный директор
Международной ассоциации бирж



Прежде чем говорить о том, что представляет собой Международная ассоциация бирж (МАБ) сегодня, предлагаю ненадолго вернуться в теперь уже далекий 2000 г. В США лопаются «пузырь доткомов», в Австралии проходят XXVII летние Олимпийские игры, на Международную космическую станцию прибывает первый экипаж, а в Москве создается первая на постсоветском пространстве биржевая ассоциация... Алексей Игоревич, поведайте нашим читателям, как вообще возникла идея объединить биржи стран СНГ.

Практически сразу после встречи Нового 2000 г., 6 января, в Москве состоялось совещание руководителей национальных банков и бирж стран Содружества Независимых Государств «Проблемы и перспективы использования национальных валют в торгово-экономических отношениях государств СНГ». По итогам этого мероприятия и было подписано Соглашение о межбиржевом сотрудничестве, ключевым пунктом которого стало решение о создании Международной ассоциации бирж стран СНГ (МАБ СНГ). А спустя четыре месяца, 20 апреля того же года, 18 бирж, участвовавших в январском совещании, учредили МАБ СНГ.

Создателями Ассоциации выступили крупнейшие валютные и фондовые биржи государств Содружества, а ее основными задачами были определены такие, как содействие организации

взаимного допуска нерезидентов к совершению операций на биржах, содействие нормализации перетока денежных средств в национальных валютах между странами СНГ и внедрение международных стандартов при проведении операций на рынках капиталов Содружества.

Могу предположить, что создавать с нуля и в дальнейшем развивать МАБ было непростым делом. С какими сложностями столкнулись на начальном этапе? Как их преодолевали? Есть ли сейчас какие-то сдерживающие факторы, влияние которых не позволяет в полной мере реализовать потенциал межбиржевого сотрудничества?

В те годы в процессе формирования МАБ, конечно, были определенные трудности и проблемы. В первую очередь, нужно было убедить потенциальных членов Ассоциации, донести до них и объяснить выгоды объединения в целях совместной работы, межбиржевого сотрудничества и развития национальных биржевых рынков.

На первых порах главным было обеспечить понимание основных преимуществ и плюсов членства в Ассоциации, а они, на мой взгляд, были существенными. Во-первых, это уникальный охват рынков – валютных, денежных, фондовых, срочных, товарных, а во-вторых, возможность обмениваться информацией, идеями, опытом и лучшими практиками с коллегами из других стран. Кроме того, Ассоциация упро-



щает процесс установления деловых контактов и партнерских отношений, что, несомненно, приводит к новым проектам и плодотворному сотрудничеству. Также необходимо отметить глубокое проникновение биржевой инфраструктуры в традиционно небиржевые рынки, интеграцию торговых, клиринговых и расчетных сервисов, взаимную поддержку и защиту общих интересов.

По моему мнению, при благоприятном и активном развитии Ассоциации, а также при поддержке всех заинтересованных сторон – бирж, участников рынка, регуляторов – становится возможным создание общего организованного рынка по всем биржевым направлениям, что послужит развитию общих валютных, товарных и фондовых рынков, росту инвестиционной активности в наших странах и эффективным расчетам в национальных валютах.

Ну а в юридическо-экономической области сложности, безусловно, были и, увы, остаются. Если вкратце, то речь идет о различиях в законодательствах стран-участниц, особенностях национальных валютных рынков и разных подходах к ценообразованию при торговле товарами, услугами, акциями и облигациями. Над устранением этих барьеров совместно трудятся все члены МАБ, и определенные подвижки и положительные результаты уже есть.

Если уж мы затронули тему взаимодействия между биржами, давайте подробнее остановимся на основных направлениях, по которым в рамках МАБ организована совместная работа биржевых площадок. Если не ошибаюсь, изначально главной целью Ассоциации была координация усилий по развитию организованных финансовых рынков в соответствии с международными стандартами. Изменилось ли что-либо с тех пор?

Спасибо за вопрос. Он дает возможность напомнить цели нашей Ассоциации. Важней-

шие из них – содействие внедрению международных стандартов рынка ценных бумаг и активизация взаимодействия в области валютно-кредитных и финансовых отношений через развитие национальных валютных, фондовых, срочных и товарных рынков.

Ассоциация также обеспечивает координацию деятельности валютных, фондовых и товарных бирж в целях организации межбиржевого сотрудничества и укрепления международных экономических и финансовых связей. Кроме того, в рамках МАБ определяются приоритетные направления развития биржевых

рынков, реализуются совместные проекты в сфере биржевых информационных технологий и осуществляется стандартизация деятельности субъектов организованных рынков.

Так вот, все 25 лет существования МАБ члены Ассоциации активно работают над достижением вышеупомянутых целей, даже несмотря на непростые геополитические условия.

Деятельность МАБ, безусловно, во многом зависит от глобальных тенденций в сфере биржевой торговли. Например, в товарном сегменте был период, когда все биржи, и в том числе БУТБ, стремились запустить у себя торги производными инструментами. Потом на передний план снова вышел спотовый рынок и поставочные контракты. Какие ключевые тренды можно выделить сейчас?

На этот вопрос отвечу достаточно кратко. В настоящий момент в странах, чьи биржевые платформы представлены в МАБ, динамично развиваются все направления организованной торговли. Поэтому какого-то явного преобладания «спота» над срочным рынком или наоборот сейчас не наблюдается. Пожалуй, единственный глобальный тренд, о котором можно говорить, – это рост популярности и востребованности биржевой торговли в целом. И с точки зрения будущего нашей Ассоциации это однозначно хорошая новость.





В 2025 г. МАБ успешно перешагнула 25-летний рубеж и уверенно движется вперед, прирастая новыми членами и поступательно расширяя сферу своего влияния. Скажем, в этом году к рядам «МАБовцев» примкнул Китай в лице Азиатско-Европейской биржи. А какие страны и регионы интересны Ассоциации в настоящее время? Да и в целом обозначьте, пожалуйста, самые важные направления развития МАБ на ближайшую перспективу.

Прошедшее в июне Общее годовое собрание МАБ подчеркнуло важные вехи в истории Ассоциации. На сегодняшний день ее представляют 17 организаций из 10 стран. Это ведущие биржевые институты стран ближнего и дальнего зарубежья, играющие ключевую роль в обслу-

живании финансового оборота, операций с валютой, государственными ценными бумагами, акциями предприятий, товарами и производными финансовыми инструментами.

В 2024 г. все члены Ассоциации проявили высокую активность как в профильной деятельности внутри биржевых рынков своих стран, так и на внешнем контуре, в том числе в части межбиржевого взаимодействия по линии МАБ. Этому во многом способствует доброжелательный, товарищеский и одновременно деловой и энергичный климат, который на протяжении более двух десятилетий поддерживается в Ассоциации. Причем каждая из бирж вносит свой вклад в развитие МАБ, придает ей неповторимый колорит и накладывает уникальный национальный отпечаток на межбиржевые контакты.

То есть МАБ – это живой организм, который постоянно меняется, растет и стремится стать лучше. Соответственно, мы всегда рады приходу новых членов, особенно из стран, которые еще не представлены в Ассоциации. Поэтому мы с большой радостью и энтузиазмом восприняли решение китайских коллег из Азиатско-Европейской биржи (АЕЕХ) присоединиться к нашему сообществу.

В этой связи также хочется подчеркнуть, что мы очень заинтересованы в дальнейшем расширении географии членов МАБ, в первую очередь за счет привлечения новых биржевых площадок из Средней Азии, Северной Африки, Ближнего Востока и Азиатско-Тихоокеанского региона.



ЕДИНСТВО МЫСЛИ

МАБ – это прежде всего доступ к обширной сети знаний и практического опыта. Платформа Ассоциации позволяет биржам регулярно обмениваться аналитикой по рынкам капитала, нормативными новациями и технологиями.

Особую ценность для нас представляет то, что большинство бирж – членов МАБ находятся на сопоставимых этапах развития. Это делает их опыт максимально релевантным: мы можем видеть, как коллеги решают аналогичные задачи, адаптируют инфраструктуру, внедряют новые продукты и взаимодействуют с участниками рынка.

Для Бакинской фондовой биржи это выражается в трех ключевых преимуществах.

Во-первых, МАБ предоставляет платформу для систематического обмена знаниями в области рыночной инфраструктуры, нормативных требований, комплаенса и цифровизации. Это помогает нам адаптировать собственную стратегию развития в соответствии с актуальными тенденциями на глобальных рынках.

Во-вторых, участие в Ассоциации способствует расширению круга потенциальных партнеров и инвесторов. Совместные мероприятия под эгидой МАБ позволяют представить азербайджанский рынок капитала более широкой аудитории и подчеркнуть его инвестиционные возможности.



Руслан Халилов

Председатель Правления
Бакинской фондовой биржи (БФБ)

В-третьих, МАБ активно развивает образовательные и исследовательские инициативы, в которых мы участвуем. Это способствует повышению квалификации сотрудников БФБ, а также стимулирует внедрение новых финансовых инструментов и подходов к управлению рынком.

Важность МАБ как организации обусловлена и востребованностью межбиржевого взаимодействия, которое в современных условиях глобальной взаимосвязанности приобретает особое значение. Оно дает возможность формировать единое информационное и операционное





БЕЛОРУССКАЯ УНИВЕРСАЛЬНАЯ
ТОВАРНАЯ БИРЖА

пространство, в котором рынки не конкурируют между собой, а усиливают друг друга. Для БФБ практическая польза от такого взаимодействия проявляется в нескольких направлениях:

- Повышение ликвидности за счет согласования стандартов листинга и раскрытия информации, что делает рынок более прозрачным и привлекательным для внешних участников.
- Совместные разработки в сфере цифровых решений и торговых платформ, позволяющие оптимизировать затраты и ускорить технологическое развитие.
- Расширение доступа к аналитике, исследованиям и сравнительным оценкам рынков, что обеспечивает более взвешенное стратегическое планирование.
- Содействие продвижению устойчивого и исламского финансирования через обмен методологиями и инструментами.

Говоря о преимуществах МАБ, нельзя не упомянуть созданную в Ассоциации благоприятную среду для сотрудничества. В частности, БФБ активно развивает двусторонние контакты с рядом бирж, входящих в МАБ. Это взаимодействие охватывает как стратегическое партнерство, так и прикладной обмен опытом.

Наиболее тесное сотрудничество на сегодняшний день налажено с Казахстанской фондовой биржей (KASE). В текущем году между нашими командами состоялись регулярные вза-



имные визиты. Мы обсуждали методологии расчета рыночных индикаторов, делились опытом в области листинга, ESG-стандартов и регулирования. Особый интерес для нас представляет успешная реализация интеграции KASE с платформой TABADUL. Мы рассматриваем этот опыт как потенциальную модель для дальнейшей международной интеграции БФБ.

В рамках партнерства делегация инвестиционных компаний Казахстана также посетила Баку, где прошла серия рабочих встреч и семинаров по развитию рынка капитала. Это дало возможность обменяться практическими подходами к взаимодействию между биржей и профессиональными участниками, а также совместно оценить потенциал трансграничного привлечения инвестиций.

Тем не менее мы активно рассматриваем возможности его углубления в направлении обмена данными, проведения совместных мероприятий и участия в инициативах МАБ.

Мы уверены, что такие двусторонние проекты способствуют формированию прочной профессиональной экосистемы и ускоряют развитие регионального финансового пространства.



ЕДИНСТВО МЫСЛИ

Членство Фондовой биржи Армении в Международной ассоциации бирж открывает для нас доступ к широкому спектру возможностей.

Прежде всего, это участие в процессе внедрения международных стандартов на рынке ценных бумаг – задача, которая критически важна для повышения прозрачности, доверия и инвестиционной привлекательности как на локальном, так и на международном уровнях.

Также МАБ активно содействует координации деятельности фондовых бирж, создавая прочную платформу для сотрудничества. Это полностью соответствует нашим стремлениям усиливать взаимодействие с другими операторами инфраструктуры и находить точки соприкосновения в развитии традиционных и новых биржевых сегментов, включая цифровизацию и устойчивое финансирование.

Особенно ценно для нас технологическое сотрудничество. Обмен опытом и участие в профессиональных обсуждениях позволяют нам быть в курсе передовых решений, адаптировать лучшие практики и внедрять стандарты, положительно влияющие на развитие не только биржевой инфраструктуры, но и рынка в целом.



Айк Еганян

Генеральный директор
Фондовой биржи Армении

Таким образом, членство в Ассоциации дает нам не только информационную и экспертную поддержку, но и возможность выстраивать партнерские связи, способствующие расширению международных экономических и финансовых отношений.





Более того, развитие межбиржевого взаимодействия сегодня становится не просто актуальным, а необходимым. В условиях глобализации финансовых рынков и роста интереса к трансграничным инвестициям сотрудничество между биржами создает благоприятную среду для формирования более стабильных, открытых и конкурентоспособных рынков. Для бирж-участниц, включая Фондовую биржу Армении, это означает возможность интеграции в более широкий региональный и международный контекст, запуск новых продуктов и услуг, а также повышение ликвидности через потенциальные кросс-листинги и подключение иностранных участников.

Фондовая биржа Армении, являясь 100% акционером Центрального депозитария Армении, поддерживает устойчивые рабочие контакты с рядом бирж и депозитарных организаций, в том числе в рамках МАБ. Например, мы активно взаимодействуем в двустороннем формате с несколькими участниками Ассоциации, включая депозитарные связи, которые обеспечивают взаимный доступ инвесторов к национальным рынкам.



Все эти проекты демонстрируют, как конкретные двусторонние инициативы на базе депозитарных и биржевых платформ становятся важными шагами к построению интегрированной, эффективной и устойчивой финансовой среды в регионе.



ЦИФРЫ И ФАКТЫ

Количество аккредитованных компаний
в 1-м полугодии 2025 г.

36 775 участников, всего **+1 455** НОВЫХ

8 492 нерезидента **+547** НОВЫХ

83 страны (в том числе Республика Беларусь)

Страны – лидеры по количеству
новых компаний

в 1-м полугодии 2025 г.





БЕЛОРУССКАЯ УНИВЕРСАЛЬНАЯ
ТОВАРНАЯ БИРЖА

Членство Белорусской валютно-фондовой биржи в МАБ служит укреплению биржевого сотрудничества, в рамках которого происходит эффективный обмен опытом по различным направлениям нашей деятельности: в организации торгов, клиринге и расчетах, в листинге, в раскрытии биржевой информации.

Это позволяет при сохранении суверенитета наших национальных финансовых рынков гармонизировать важные направления регулирования и требования нормативов и стандартов. В итоге сближаются правила торговли и расчетов наших бирж, упрощается доступ зарубежных инвесторов на белорусский биржевой рынок и, соответственно, увеличивается приток иностранного капитала в экономику Республики Беларусь.

Кроме этого, благодаря коллективному представительству МАБ усиливается и позиция нашей биржи на международном финансовом рынке.

Если говорить в целом о плюсах межбиржевого взаимодействия, то оно, безусловно, способствует совершенствованию национальных организованных финансовых рынков за счет внедрения лучших биржевых практик, обмена знаниями и технологиями, обсуждения и выработки перспективных направлений развития биржевой деятельности.

В результате и наша биржа, и другие биржи – участницы МАБ получают рост объемов торгов,



Андрей Аухименя

Председатель Правления Белорусской валютно-фондовой биржи

новые продукты и услуги, более надежную защиту прав инвесторов.

Белорусская валютно-фондовая биржа сотрудничает со всеми валютными и фондовыми биржами, входящими в МАБ. В частности, у нас заключены двусторонние соглашения о партнерстве с Московской Биржей, Санкт-Петербургской Валютной Биржей, Узбекской республиканской валютной биржей, Кыргызской фондовой биржей и Бакинской фондовой биржей.

Основные направления сотрудничества:

- обмен рыночными данными и аналитикой;
- взаимодействие в области цифровизации;
- обмен опытом в организации биржевой деятельности;
- проведение стажировок, семинаров и иных мероприятий.

Помимо этого, в рамках созданного при МАБ Комитета по цифровым финансовым инструментам ведется работа по развитию и активному использованию биржевых и внебиржевых инструментов, основанных на цифровых финансовых активах и технологии распределенного реестра. Что касается двустороннего взаимодействия, то вместе с зарубежными коллегами мы прорабатываем вопрос внедрения кросс-биржевых торговых решений и проводим совместные образовательные программы для участников рынка.



ЕДИНСТВО МЫСЛИ

Как известно, Международная ассоциация бирж была создана 25 лет назад и изначально объединяла организаторов торгов стран Содружества Независимых Государств. В то время она носила название МАБ СНГ.

После распада Советского Союза каждая страна начала по-своему выстраивать инфраструктуру, в том числе инфраструктуру биржевых рынков. Однако тесные экономические связи между государствами требовали выработки единых стандартов. В этом контексте Ассоциация стала важной площадкой для диалога между организаторами торгов и регуляторами.

По мере развития региональных межгосударственных отношений, таких как формирование Евразийского экономического союза и развитие СНГ, участие в МАБ приобрело особую значимость. Для нас это в первую очередь возможность выстраивать прямой диалог с организаторами торгов в соседних странах, поскольку устойчивые экономические связи предполагают наличие организованного рынка, прозрачных правил и сбалансированности в распределении ресурсов. Это основа стабильности региональных рынков, и в этом смысле роль МАБ трудно переоценить.

Товарная биржа «Евразийская Торговая Система» неслучайно 17 лет назад получила



Курмет Оразаев

Председатель правления
Товарной биржи
«Евразийская Торговая Система» (ЕТС)

название «Евразийская» – это было отражением интеграционной идеи, заложенной с самого начала. ЕТС создавалась при участии ведущих бирж Российской Федерации и при поддержке Правительства Республики Казахстан по решению глав государств. Уже тогда было очевидно, что постоянный внутренний переток товаров,





особенно стратегически важных, требует упорядоченного подхода. Чтобы экономика развивалась стабильно и устойчиво, необходимо было наладить взаимодействие с соседями. Именно поэтому наша биржа с первых дней ориентирована на сотрудничество с организаторами торгов других стран. Сегодня это особенно важно для обеспечения экономики Казахстана необходимыми ресурсами, а также для создания комфортных условий экспорта отечественных товаров за рубеж. Таким образом, межбиржевое взаимодействие не просто внешнеэкономическая активность – это системная задача по укреплению экономической устойчивости и сбалансированности всего региона.

Беларусь и Казахстан являются давними торговыми партнерами и дружественными государствами. На сегодняшний день взаимный обмен товарами ежегодно растет, что подтверждает обоснованность укрепления межбиржевого взаимодействия. Важно и далее обеспечивать взаимный доступ участников торгов к площадкам друг друга. В этой связи между нашими биржами ведется регулярная коммуникация.

Практическим этапом развития наших взаимоотношений стало создание по инициативе Петербургской Биржи совместно с другими региональными биржевыми площадками платформы SPX. Она формирует базу индикаторов стоимости товаров в регионе и позволяет каждому участнику видеть рыночные ориентиры по ключевым позициям в странах-участницах. Белорусская универсальная товарная биржа, как единственная товарная биржа в стране, играет здесь большую роль. На постоянной основе из Беларуси в Казахстан поставляются сухое молоко, пиломатериалы и иная продукция. В обратном направлении идут нефтепродукты, продукция нефтехимии, пшеница и другие важные товары.

Таким образом, обеспечение устойчивой инфраструктуры для доступа к национальным рынкам является общей задачей и для ЕТС, и для белорусской стороны. По этому направлению уже сегодня формируется прочная основа для дальнейшего стратегического партнерства.



ЕДИНСТВО МЫСЛИ

Членство в МАБ для любой биржи – это в первую очередь расширение делового кругозора и рабочих контактов. Мы все вместе и каждый в отдельности – бизнесмены, поэтому коммуникация с коллегами дает массу преимуществ в плане развития бизнес-среды каждой из стран, которые мы представляем.

Непосредственно для Товарной биржи «Каспий» участие в работе МАБ, несомненно, приносит существенную практическую пользу. Это, в частности, доступ к мировым стандартам, методологической базе и передовому опыту в сфере биржевой торговли. Развитие международного взаимодействия также способствует повышению эффективности и прозрачности работы биржевой площадки.

Кроме того, МАБ позволяет эффективно координировать усилия с биржами из других стран в части развития организованных финансовых и товарных рынков, укреплять деловые связи и выстраивать партнерские отношения с ключевыми игроками отрасли. Как результат, расширяются возможности для привлечения инвесторов и создаются предпосылки для запуска новых перспективных направлений биржевой деятельности.

Взаимодействие между биржами в рамках МАБ – это всегда высокопрофессиональный диалог и взаимное интеллектуальное обогащение. Наши экономики исторически связаны, а в эпоху



Мурат Кадисов

Президент Товарной биржи «Каспий»

глобальных изменений особенно важно задействовать эти взаимосвязи и максимально использовать окна возможностей, которые возникают в связи с развитием международной экономической повестки, цифровой трансформацией мира и появлением новых рынков и товаров. В целом интенсификация межбиржевого взаимодействия имеет стратегическое значение для поддержания устойчивого роста экономик наших стран и повышения их конкурентоспособности. Ведь биржа, как один из ключевых элементов экономической системы страны, играет значимую роль в обеспечении





БЕЛОРУССКАЯ УНИВЕРСАЛЬНАЯ
ТОВАРНАЯ БИРЖА

ее оптимального функционирования и достижения целевых показателей.

Для Товарной биржи «Каспий» сотрудничество по линии МАБ – это возможность изучения инноваций, применяемых нашими партнерами, схем и принципов взаимодействия с регулирующими и законодательными органами, новелл в интеграции рынков, практического опыта внедрения эффективных торговых инструментов и расширения номенклатуры товаров. Уже сейчас я могу совершенно точно сказать, что такая коллаборация дает уверенность в правильности поставленных нами стратегических целей, а также способствует росту объемов торговли, привлечению новых партнеров и развитию экспортно-импортных операций. Все это в конечном итоге повышает эффективность работы нашей биржи и укрепляет ее позиции на рынке.

Отдельно хотелось бы остановиться на перспективах взаимодействия с Белорусской универсальной товарной биржей. Наши площадки связывает Меморандум о взаимном сотрудничестве, который служит основой для реализации совместных проектов, направленных на модернизацию торговых механизмов и внедрение инновационных решений. Нам действительно есть чему поучиться друг у друга. При этом якорные направления Меморандума позволят обеим биржам поднять на более высокий уровень операционную эффективность, создать более удоб-



ные и выгодные условия для участников торгов, а также повысить конкурентоспособность в глобальном масштабе.

Ключевые направления нашего взаимодействия:

- обмен наилучшими практиками;
- развитие трансграничной торговли;
- упрощение доступа участников к товарным рынкам двух стран;
- внедрение цифровых технологий в биржевые процессы.

Особое значение имеет синхронизация усилий в продвижении экспортно-импортных операций, где Товарная биржа «Каспий» и БУТБ могут дополнять друг друга, учитывая специализацию казахстанской биржи на сырьевых товарах и опыт белорусской биржи в международной торговле.





Кыргызская фондовая биржа является членом МАБ с 2000 г. То есть можно сказать, что мы стояли у истоков создания Ассоциации.

Так вот, за 25 лет суть МАБ несколько не изменилась: как тогда, так и сейчас это союз биржевых площадок разных стран, созданный в целях содействия межбиржевому сотрудничеству и развития международных экономических и финансовых связей. Поэтому для нас членство в МАБ – это не просто формальность, а стратегически важный шаг, сделав который, наша биржа приобрела целый ряд преимуществ и открыла дополнительные возможности.

В частности, благодаря Ассоциации мы можем обмениваться информацией с коллегами из других бирж, изучать и перенимать передовой опыт применения биржевых инструментов и технологий, участвовать в совместных двусторонних и многосторонних проектах в области биржевой торговли.

Иными словами, через МАБ мы получили доступ к международному биржевому сообществу, а это бесценный клад знаний и опыта, надежные партнеры, на помощь которых всегда можно положиться, и возможность непосред-

Аида Чодулова

И.о. Президента Кыргызской фондовой биржи (КФБ)

ственно участвовать в формировании трансграничного биржевого рынка.

На мой взгляд, развитие межбиржевого взаимодействия – не только ключ к устойчивому росту в условиях ограниченного национального рынка, но и действенный механизм укрепления торгово-экономических связей между участниками биржевой торговли. В этом контексте практической пользой сотрудничества Кыргызской фондовой биржи с другими членами МАБ является в первую очередь выход на евразийские рынки капитала, повышение конкурентоспособности и статус связующего звена между Центральной Азией и Евразийским экономическим союзом.

Кроме того, МАБ способствует установлению партнерских отношений в двустороннем формате. Хороший пример – соглашение о сотрудничестве между Кыргызской фондовой биржей и Белорусской универсальной товарной биржей, подписанное 11 июня 2025 г. в Минске в ходе Общего годового собрания организаций – членов МАБ.

Таким образом, членство в Ассоциации в значительной степени помогло нам успешно выполнить задачу, поставленную по итогам 11-го заседания Межправительственной Кыргызско-Белорусской комиссии по торгово-экономическому сотрудничеству. В связи с этим наша совместная работа с БУТБ будет направлена прежде всего на увеличение товарооборота между Беларусью и Кыргызстаном, что в свою очередь обеспечит реализацию внешнеторгового потенциала и рост экономических показателей двух стран.

Учитывая важность получения практических результатов, ключевыми сферами взаимодействия КФБ и БУТБ могут стать следующие:

- совместная проработка товарных позиций, перспективных для взаимной торговли между Кыргызской Республикой и Республикой Беларусь;



- выход кыргызских и белорусских производителей на новые рынки сбыта через биржевые механизмы;
- трансферт технологий;
- использование опыта БУТБ по проведению электронных биржевых торгов лесоматериалами, металлом, зерном, агропродукцией;
- расширение географии и количества участников биржевых торгов;
- содействие в аккредитации компаний для участия в биржевых торгах на обеих площадках;

- организация семинаров, стажировок и рабочих визитов для повышения компетенций и координации совместной деятельности;
- гармонизация нормативно-правовых актов в сфере биржевой торговли.

Подводя итог, хочу подчеркнуть, что межбиржевое сотрудничество, и в частности наше партнерство с БУТБ, – это один из самых эффективных инструментов достижения целей цифровой трансформации, устойчивого развития и экономической интеграции в рамках евразийского пространства.



ЕДИНСТВО МЫСЛИ

МАБ – одна из старейших существующих международных ассоциаций. Уже более 25 лет она развивает национальные валютные, фондовые, срочные и товарные рынки, содействуя укреплению сотрудничества в области валютно-кредитных и финансовых отношений.

Сегодня это углубленная региональная площадка для обмена опытом и достижениями. Она позволяет налаживать биржевые мосты не только с нашими коллегами из товарных бирж, но и с представителями фондовых и валютных торговых площадок, с которыми мы обсуждаем вопросы расчетов, клиринга, неттинга и наиболее перспективных биржевых технологий, использующихся в разных странах. Несомненно, это является преимуществом членства в МАБ.

Если смотреть глобально, то на сегодняшний день межбиржевое взаимодействие входит в число приоритетных направлений деятельности Петербургской Биржи. Так, на прошедшем в июне Петербургском международном экономическом форуме мы подписали Декларацию о создании Международной ассоциации



Игорь Артемьев

Президент Петербургской Биржи

товарных и фьючерсных бирж. Помимо Петербургской Биржи и Белорусской универсальной товарной биржи, намерение присоединиться к Ассоциации выразили крупнейшие товарные биржи Китая, Индии, Ирана, Казахстана и Узбекистана.





Работа в составе Ассоциации поможет биржам-участницам расширить географию поставок и номенклатуру товаров, позволит региональным производителям выходить на новые рынки, причем без лишних посредников. И что особенно важно – Ассоциация даст возможность сформировать для ее участников общее информационное пространство с едиными справедли-

выми ценовыми индикаторами, а в перспективе создать Международное ценовое агентство, что только укрепит финансово-экономическое сотрудничество между нашими странами.

В контексте развития межбиржевого взаимодействия хотелось бы отдельно отметить Белорусскую универсальную товарную биржу – одного из ключевых партнеров Петербургской Биржи на пространстве СНГ, ЕАЭС+, БРИКС и ШОС. Наши организации связывают давние отношения. В двустороннем формате мы обсуждаем различные проекты, в том числе экспортно-импортную торговлю, взаимный обмен брокерами, организацию биржи импортозамещения, продвижение нашей дочерней электронной площадки ТЭК-Торг.

Кроме того, перед нашими государствами стоит цель создания общеприоритетного рынка электроэнергии, газа, нефти и нефтепродуктов Евразийского экономического союза. В тандеме с БУТБ мы намерены начать эту активную совместную работу с организации централизованной торговли электрической энергией по срочным контрактам на общем электроэнергетическом рынке ЕАЭС.



ЕДИНСТВО МЫСЛИ

Членство в МАБ предоставляет Санкт-Петербургской Валютной Бирже ряд важных преимуществ.

Начнем с того, что Ассоциация служит эффективной площадкой для взаимодействия с ведущими биржами СНГ и ЕАЭС, что особенно актуально в условиях, требующих оперативной и гибкой координации между площадками, например, при реализации совместных проектов.

При этом мы рассматриваем МАБ не просто как дискуссионную платформу, а как практический инструмент для претворения в жизнь совместных инициатив, обмена экспертизой и выработки согласованных решений по развитию рыночной инфраструктуры.

Здесь стоит обратить внимание, что деятельность МАБ – не только пленарные мероприятия, но и активная работа на уровне профильных комитетов – по товарным рынкам и по цифровым финансовым активам. Это позволяет не терять инерцию в межсессионный период и сохранять содержательную повестку диалога между биржами стран – участниц Ассоциации.

Сотрудничество представителей биржевых площадок в рамках МАБ дает возможность на профессиональном уровне обсуждать внедрение инновационных решений в бизнес-процессы организаторов торгов и продвигать развитие совместных проектов в сфере финансовых технологий, в том числе на стыке блокчейна и цифровых активов. Членство в МАБ также способствует системной работе по укреплению доверия между участниками рынка и формированию единого профессионального сообщества.

Считаю, что развитие межбиржевого взаимодействия является неперенным условием укрепления международных экономических и финансовых связей, обеспечивающим формирование глобального рынка. Благодаря этому процессу биржи получают доступ к новым рынкам, расширяют клиентскую базу и увеличивают объемы торгов.

Межбиржевое сотрудничество способствует снижению инфраструктурных, транзакционных и валютных рисков для инвесторов и участников внешнеэкономической деятельности, открывает



Михаил Темниченко

Председатель Правления
Санкт-Петербургской Валютной Биржи

для них новые рынки, что востребовано как бизнесом, так и государствами, особенно в условиях переориентации экономических связей и диверсификации каналов привлечения капитала.

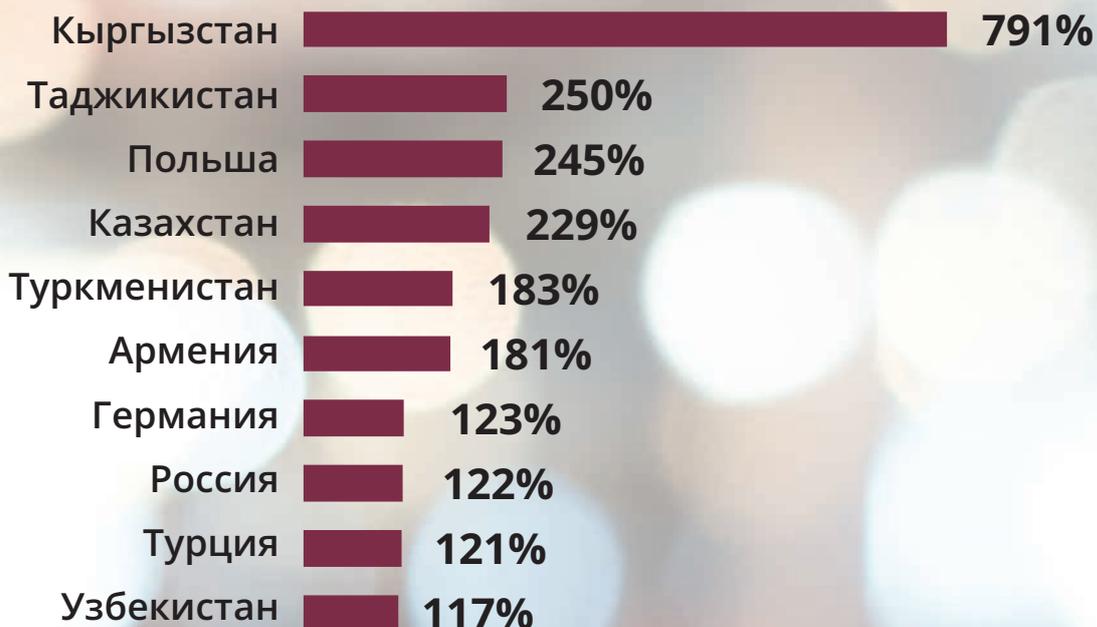
Сотрудничество с белорусскими биржами мы рассматриваем как стратегически важное направление, основанное на тесной интеграции экономик и финансовых систем в рамках Союзного государства Беларуси и России. Уже сегодня биржи наших стран успешно взаимодействуют на товарном и фондовом рынках. В перспективе ключевым треком совместной работы могло бы стать дальнейшее расширение сотрудничества на фондовых рынках, а именно: взаимный листинг и допуск эмитентов, создание новых инструментов для привлечения капитала, обеспечение доступа инвесторов к рынкам обеих стран, а также запуск инновационных проектов в сфере финтеха, цифровых активов и распределенных технологий, включая пилотирование перспективных решений.

Мы заинтересованы в реализации инициатив, которые усилят интеграцию наших рынков и создадут новые возможности для участников.





Страны – лидеры по темпу роста объемов сделок в II квартале 2025 г. (в USD по сравнению с I кварталом 2025 г.)



Дополнительная выручка и сэкономленные средства резидентов Республики Беларусь на биржевых торгах в 1-м полугодии 2025 г.

млн BYN	металлопродукция	210,0
	лесопродукция	24,3
	сельхозпродукция и перспективные биржевые товары	45,0

ЕДИНСТВО МЫСЛИ

Для Центрально-Азиатской Фондовой Биржи (CASE) быть членом МАБ – это не только почетно и престижно, но и выгодно ввиду значительных преимуществ, которые обеспечивает Ассоциация. Среди наиболее важных из них следует отметить доступ к широкой сети профессиональных контактов и обмен опытом и лучшими практиками с коллегами по отрасли.

Кроме того, мы получаем возможность участвовать в совместных рабочих группах, что способствует повышению квалификации наших специалистов и совершенствованию торговой инфраструктуры.

Ну и, конечно же, членство в МАБ укрепляет наш авторитет на мировой арене, помогает внедрять международные стандарты корпоративного управления и стимулирует разработку новых продуктов и сервисов с учетом глобальных тенденций в биржевой сфере.

По моему мнению, МАБ – хороший пример межбиржевого взаимодействия, которое является одним из ключевых факторов устойчивого развития регионального финансового рынка. Конструктивный диалог и коллаборация с зарубежными биржами позволяют создавать благоприятные условия для привлечения инвестиций, расширения круга эмитентов и инвесторов, повышения ликвидности торгов. Для CASE это особенно актуально, поскольку мы стремимся



Алишер Шерназаров

Председатель Совета Директоров
Центрально-Азиатской Фондовой
Биржи (Таджикистан)

не только интегрироваться в международное биржевое сообщество, но и перенимать опыт по нормативному регулированию и продвижению финансовой грамотности. Практическая польза также проявляется в унификации торговых процедур и гармонизации стандартов листинга и клиринга.

По поводу взаимодействия с биржевыми площадками Республики Беларусь могу сказать, что мы полностью открыты для предложений от белорусских коллег и готовы развивать с ними партнерские отношения по любым направлениям, представляющим взаимный интерес.

Принимая во внимание то, что Беларусь обладает развитой биржевой инфраструктурой и многолетним успешным опытом проведения биржевых торгов по различным классам активов, в число перспективных сфер совместной деятельности можно отнести следующие:

- создание межбиржевых торговых платформ или кросс-листинг инструментов;
- обмен технологиями и опытом в области цифровизации и автоматизации торгов;
- развитие биржевого рынка товаров;
- проведение совместных обучающих мероприятий, включая семинары и стажировки;
- согласование подходов в области регулирования и внедрение единых стандартов прозрачности.





БЕЛОРУССКАЯ УНИВЕРСАЛЬНАЯ
ТОВАРНАЯ БИРЖА

Членство в Международной ассоциации бирж и проводимые под ее эгидой мероприятия в первую очередь позволяют установить личные контакты с руководителями биржевых площадок из разных стран.

Общение с коллегами дает возможность обменяться опытом, выслушать мнения экспертов и тем самым глубже погрузиться в нюансы биржевой торговли и узнать о последних тенденциях в этой сфере. В дальнейшем на базе полученной информации можно сформировать фокус-группы на уровне специалистов для выработки решений по тем или иным актуальным вопросам. А их перечень очень широк: доступ к общим рынкам, реализация совместных проектов, эффективное управление рисками, совершенствование стандартов и практик, подготовка кадров и мн. др.

Считаю, что такая работа действительно важна. В связи с этим особенно приятно отметить, что с каждым годом количество бирж, желающих вступить в МАБ, увеличивается. Это свидетельствует о том, что Ассоциация реально способствует развитию каждой из бирж-участниц и биржевой торговли в целом.

Если говорить об Узбекской республиканской валютной бирже, то в настоящее время мы внимательно присматриваемся к передовым цифровым технологиям, таким как цифровые финансовые активы (ЦФА), искусственный интеллект, блокчейн и др. Мы рассчитываем, что внедрение подобных решений позволит расширить нашу деятельность и сократить



Азиз Нагаев

Заместитель Генерального директора
Узбекской республиканской
валютной биржи

издержки. Причем прежде всего ориентируемся на развитие ЦФА «реального мира». Именно поэтому мы поддержали инициативу по созданию при МАБ Комитета по цифровым финансовым инструментам и намерены активно участвовать в его работе.

В рамках визита в Беларусь мы провели встречи с руководством двух бирж – Белорусской валютно-фондовой биржи (БВФБ) и Белорусской универсальной товарной биржи (БУТБ). И на обеих площадках нас ждал теплый, радушный прием и насыщенная программа. Так что Минск мы покидали с приятными впечатлениями и искренним желанием вернуться сюда снова.

Что касается перспектив сотрудничества, то с представителями БВФБ мы обсудили вопросы взаимодействия в сфере биржевых технологий и посттрейдинга, а также совместную работу по созданию условий, стимулирующих более активное участие узбекских и белорусских предпринимателей в торговой деятельности двух бирж.

Кроме того, на мой взгляд, особую актуальность представляет технологическое сотрудничество. Поскольку и мы, и наши коллеги из БВФБ и БУТБ в основном используем собственные программные решения, то объединение ресурсов, в том числе человеческих, для осуществления совместных проектов видится весьма перспективным.





Набихон Саматов

Заместитель председателя правления
Узбекской республиканской товарно-сырьевой биржи (УзРТСБ)



МАБ – важная платформа для международной интеграции, членство в которой предоставляет Узбекской республиканской товарно-сырьевой бирже ряд стратегических, репутационных и операционных преимуществ.

Во-первых, это международное признание и престиж. Членство в МАБ подтверждает соответствие УзРТСБ международным стандартам биржевой деятельности, повышает доверие зарубежных партнеров и инвесторов, укрепляет имидж нашей биржи как современного института торговли, интегрированного в глобальные процессы.

Во-вторых, это расширение партнерских связей и доступ к широкой сети товарных и финансовых бирж, ассоциированных членов и международных регуляторов, что дает возможность заключения стратегических соглашений и участия в совместных проектах. Все это способствует повышению интереса со стороны зарубежных

брокеров, трейдеров и инвесторов к участию в торгах на УзРТСБ.

В-третьих, это обмен опытом и лучшими практиками, методологическая и экспертная поддержка, получение доступа к инновационным решениям, включая цифровизацию, риск-менеджмент, клиринг и др., а также возможность влиять на формирование правил и стандартов международной биржевой торговли через участие в органах МАБ.

Следует отметить, что развитие межбиржевого взаимодействия – ключевой стратегический вектор для современных товарно-сырьевых бирж, и особенно для таких динамично развивающихся, как УзРТСБ. И это не просто тренд, а объективная необходимость в условиях глобализации рынков, цифровизации торговли и растущей конкуренции.

Практическая польза для УзРТСБ заключается в росте объемов внешнеторговых сделок, выходе на новые рынки через участие трейдеров из СНГ, Европы, Азии и Ближнего Востока, использование успешных решений других бирж для модернизации УзРТСБ.



К тому же межбиржевое взаимодействие – это не только обмен товарами, но и опытом, идеями и технологиями. Оно превращает биржи из замкнутых систем в динамичные интегрированные центры торговли и развития, открывающие новые горизонты.

Что касается сотрудничества УзРТСБ и Белорусской универсальной товарной биржи, то оно обладает высоким потенциалом и стратегической значимостью, поскольку обе биржи являются крупнейшими торговыми площадками своих стран, уже имеют опыт международной деятельности, стремятся к цифровой трансформации и расширению экспортно-импортных операций.

Среди основных перспектив сотрудничества хотел бы отметить следующие:

- **Интеграция информационных систем**, обмен данными, создание совместного каталога товаров и услуг, совместная разработка

ценовых индикаторов и инструментов рыночной аналитики.

- **Обмен опытом и технологиями**, взаимное использование успешных цифровых решений.
- **Развитие трансграничной торговли стратегическими товарами**, разработка гарантийных схем расчетов и поставок, обеспечение удобного механизма доступа бизнеса к биржевым торгам, использования в торговле национальных валют.

На текущем этапе партнерство УзРТСБ и БУТБ уже является образцовым примером межбиржевого сотрудничества, направленного на создание сквозных торговых цепочек и цифровых решений общего экономического пространства, способствующего росту внешнеторгового товарооборота, прозрачности и доверия. Уверен, что сотрудничество с БУТБ позволит выйти на новый уровень интеграции и повысить экономическую эффективность работы наших бирж.



БИРЖЕВОЕ ЭСПЕРАНТО



Герман Пузырный

Заместитель начальника управления
внешнеэкономической деятельности БУЭБ



Герман, уже сам факт, что без интервью с представителем управления ВЭД не обходится практически ни один номер «Биржевого бюллетеня», свидетельствует о том, насколько значимую роль в деятельности биржи играет так называемый «внешний контур». Причем это не только работа с иностранными клиентами, направленная на расширение географии биржевой торговли, но и взаимодействие с коллегами по отрасли – зарубежными биржевыми площадками со всего мира. И если с первой категорией партнеров все более-менее понятно – они обеспечивают рост биржевого товарооборота, то как быть с биржами из других стран? Какую пользу они приносят БУТБ? Зачем вообще тратить время и силы на развитие межбиржевого сотрудничества?

Межбиржевое сотрудничество приносит множество преимуществ как для самих бирж, так и для участников рынка. Вот ключевые из них:

1. Расширение товарной номенклатуры. Объединяя торговлю на разных площадках, участники получают доступ к большему количеству товарных позиций, что облегчает покупку и продажу товаров для разных стран.

2. Снижение транзакционных издержек. Совместные инициативы могут привести к снижению торговых комиссий и логистических затрат, связанных с доставкой товаров.

3. Доступ к новым инструментам и рынкам. Участники получают возможность торговать новыми товарными позициями и выходить на международные рынки.

4. Улучшение технологий. Биржи могут обмениваться опытом и технологиями, что способствует улучшению качества торговых систем и повышению безопасности. Например, Белорусская универсальная товарная биржа готова делиться своими технологическими решениями, что поможет новым биржам значительно упростить работу и даст хорошую основу для их развития.

5. Увеличение объемов торгов. Сотрудничество может привести к росту оборота, что делает биржи более привлекательными для новых клиентов.

6. Развитие новых продуктов. Биржи могут совместно разрабатывать новые финансовые



ЕДИНСТВО СЛОВА

продукты, что способствует инновациям и удовлетворению потребностей рынка.

7. Устойчивость к рискам. Совместные усилия могут помочь в управлении рисками и повышении устойчивости к экономическим колебаниям.

В целом межбиржевое сотрудничество способствует более эффективному функционированию финансовых и товарных рынков и поддерживает их развитие.

В предыдущем вопросе я, возможно, слегка погорячился, предположив, что БУТБ взаимодействует с биржевыми площадками со всего мира. А с кем на самом деле мы сотрудничаем? Ведь наверняка есть какой-то список бирж-партнеров. Перечислять их всех, наверное, нет необходимости, но назовите хотя бы страны, в которых расположены дружественные к нам биржи.

Особенно активно БУТБ развивает международное межбиржевое сотрудничество в рамках инициатив ЕАЭС, ШОС и БРИКС+. Дружественные БУТБ биржи расположены, в частности, в таких странах, как Россия, Узбекистан, Казахстан, Китай, Кыргызстан, Пакистан, Мозамбик, Объединенные Арабские Эмираты, Таджикистан, Туркменистан, Турция, Иран, Алжир, Кот Д'Ивуар, Сербия, Монголия, Армения.

И это далеко не полный список биржевых структур, с кем у БУТБ установлены партнерские отношения.

Разумеется, одинаково активно сотрудничать со всеми партнерскими биржами невозможно. С кем-то БУТБ поддерживает более тесный контакт, а с кем-то общение носит спорадический характер. Расскажите, пожалуйста, кто входит в ТОП ключевых партнеров БУТБ среди представителей биржевого сообщества. По каким направлениям ведется сотрудничество?



Основными биржами, с кем БУТБ тесно работает по ряду интеграционных проектов, можно смело назвать:

- Петербургскую Биржу (Россия);
- Товарную биржу «Евразийская Торговая Система» (Казахстан);
- Кыргызскую фондовую биржу;
- Узбекскую республиканскую товарно-сырьевую биржу.

С ними у нас подписано Соглашение о создании международной биржевой системы индикаторов товарных рынков.

В июне 2025 г. БУТБ присоединилась к Декларации о создании Международной ассоциации товарных и фьючерсных бирж, которая на начальном этапе будет объединять биржевые платформы Беларуси, Индии, Ирана, Казахстана, Китая, России и Узбекистана и станет новым межбиржевым объединением, которым планируется охватить страны ЕАЭС+, ШОС и БРИКС+.

Помимо БУТБ, данную декларацию подписали Петербургская Биржа, Товарная биржа «Евразийская Торговая Система», Узбекская республиканская товарно-сырьевая биржа, Национальная товарно-деривативная биржа Индии, Товарная биржа Ирана и Азиатско-Европейская биржа из Китая.

На ваш взгляд, какие новые возможности эта организация открывает перед нашей биржей?

Создание Международной ассоциации товарных и фьючерсных бирж открывает перед БУТБ ряд стратегически важных возможностей:

1. Расширение международных связей. Участие в ассоциации позволит БУТБ выстраивать более тесное взаимодействие с ведущими биржами стран-партнеров, обмениваться опы-

том, лучшими практиками и технологическими решениями.

2. Углубление интеграции в мировую торговую инфраструктуру. Это откроет новые каналы для привлечения иностранных участников на биржевые торги в Беларуси, повысит прозрачность и доверие со стороны внешних контрагентов.

3. Развитие новых биржевых инструментов. В перспективе может быть создана платформа для совместной разработки и продвижения новых продуктов.

4. Усиление экспертного и аналитического потенциала. В рамках объединения планируется организация регулярных форумов и рабочих групп, в которых БУТБ сможет активно участвовать и влиять на формирование отраслевых стандартов.

5. Лоббизм интересов участников биржевого рынка. Ассоциация позволит продвигать интересы Белорусской универсальной товарной биржи на международных площадках.

Давайте более предметно поговорим о многостороннем сотрудничестве в рамках биржевых объединений. Насколько мне известно, за свою историю БУТБ входила в состав трех таких структур – Ассоциации фьючерсных рынков, Межбиржевого электронного союза и Международной ассоциации бирж. По объективным причинам сейчас наша биржа состоит только в МАБ. В чем специфика этой ассоциации? И какая роль в ее деятельности отводится БУТБ?

МАБ объединяет биржи стран Содружества Независимых Государств, а также китайскую Азиатско-Европейскую биржу, которая присоединилась к Ассоциации 11 июня 2025 г. – на проходившем в г. Минске Общем годовом



БЕЛОРУССКАЯ УНИВЕРСАЛЬНАЯ
ТОВАРНАЯ БИРЖА

собрании МАБ, приуроченном к 25-летию организации и 20-летию со дня проведения первых торгов на БУТБ.

Главная цель МАБ – содействие интеграции биржевых рынков стран-участниц, создание единого информационного и торгового пространства. И это можно назвать ее фундаментальным отличием от глобальных ассоциаций.

БУТБ играет одну из ключевых и наиболее активных ролей в деятельности Ассоциации: на нашей базе регулярно запускаются и тестируются новые совместные проекты МАБ. Помимо этого, будучи крупнейшей универсальной товарной биржей (особенно в сегментах лесоматериалов, металлов и сельхозпродукции), БУТБ является фокусом интеграции именно товарных рынков в рамках МАБ: мы делимся своим успешным опытом организации биржевой торговли товарами.

Исходя из вышесказанного, можно сделать вывод, что специфика МАБ – это практическая интеграция биржевых рынков постсоветского пространства и ЕАЭС через унификацию стандартов и технологий. БУТБ же является не просто участником, а одним из лидеров и ключевых площадок для реализации этой интеграции, особенно в товарном сегменте. Ее роль обусловлена активной позицией, технологическим развитием, статусом крупнейшей товарной площадки и личным вкладом руководства в работу ассоциации. Деятельность БУТБ в рамках МАБ напрямую способствует расширению возможностей



ЕДИНСТВО СЛОВА

белорусских экспортеров и импортеров на рынках стран-участниц.

А в чем заключаются основные преимущества членства в МАБ для БУТБ? Это только статус и возможность «сверить часы» по актуальным вопросам биржевой торговли или что-то еще? Есть ли какая-то осязаемая польза?

Членство в МАБ для БУТБ дает не только статус, но и конкретные выгоды, которые можно разделить на несколько ключевых направлений.

Прежде всего, это повышение репутации и доверия. Участие в МАБ подтверждает соответствие БУТБ мировым стандартам биржевой торговли, что, в свою очередь, укрепляет доверие со стороны иностранных партнеров и участников рынка.

Участие в конференциях, форумах и рабочих группах МАБ позволяет перенимать опыт ведущих мировых бирж (например, по цифровизации, регулированию, риск-менеджменту), дает возможность «сверять часы» по актуальным трендам: развитие электронных торговых платформ, внедрение блокчейна и других инноваций, а главное – противодействовать манипуляциям на рынке.

Не стоит забывать и про расширение международного сотрудничества. Прямые контакты с зарубежными биржами могут привести к новым совместным проектам. В этом году в Общем годовом собрании МАБ участвовали биржи из таких стран, как Китай, ОАЭ, Мозамбик и Алжир, с которыми БУТБ заинтересована развивать сотрудничество не только в части межбиржевого сотрудничества, но и привлекать бизнес из данных стран.

Для Белорусской универсальной товарной биржи членство в МАБ – это не просто статус, а инструмент для укрепления позиций на международном рынке. Польза здесь как стратегическая (репутация и стандарты), так и практическая (партнерство и увеличение клиентской базы).



ВСЕПОГОДНОЕ ПАРТНЕРСТВО



Чжан Хунпин

Председатель Азиатско-Европейской биржи
(Asia-Europe Exchange, AEEEX)



Госпожа Чжан, вы первый руководитель китайской биржевой площадки, чье интервью публикуется в «Биржевом бюллетене». Уже это можно считать неординарным событием. Поэтому я уверен, что нашим читателям будет очень интересно узнать, что представляет собой ваша организация и что привело вас в Беларусь.

Азиатско-Европейская биржа, или сокращенно АЕЕХ, была создана в сентябре 2010 г., став первой в Китае международной биржей, оказывающей услуги полного цикла в сфере трансграничной электронной торговли товарами. Это значит, что мы не только предоставляем площадку для совершения транзакций, но и организуем расчеты по сделкам, решаем вопросы транспорта и логистики в рамках заключенных контрактов, а также при необходимости помогаем с финансированием.

Наши основные клиенты – компании из стран Центральной Азии и государств, входящих в Шанхайскую организацию сотрудничества (ШОС). Что касается товарной номенклатуры, то она достаточно широкая и включает в себя энергоносители, продукцию сельского хозяйства, химию и нефтехимию плюс ряд других групп товаров, востребованных у наших клиентов.

Безусловно, особое внимание мы уделяем развитию международного сотрудничества, так как давно поняли, что невозможно построить успеш-

ный трансграничный бизнес без разветвленной сети партнеров по всему миру. С этой целью 22 октября 2024 г. АЕЕХ выступила организатором форума «Площадка сотрудничества между товарными биржами Китай-ШОС» в Циндао. По его итогам были подписаны протоколы о намерениях со всеми участниками мероприятия. В свете этого могу сказать, что на сегодняшний день наиболее тесное и плодотворное взаимодействие у нас налажено с двумя биржами – Узбекской республиканской товарно-сырьевой биржей и Белорусской универсальной товарной биржей. Это наши ключевые партнеры за рубежом.

Еще одним приоритетным направлением деятельности АЕЕХ является интеграция цепочки поставок и логистики с использованием железнодорожного маршрута «Китай-Европа» (China Europe Express) и интеллектуальной облачной системы управления складскими мощностями. Это позволяет оказывать комплексную услугу по организации мультимодальных перевозок и таможенному оформлению грузов, следующих из Китая в страны Европы и обратно.

Ну и, говоря об АЕЕХ, нельзя не упомянуть нашу работу на благо общества. Мы твердо придерживаемся принципов корпоративной социальной ответственности и в меру наших возможностей содействуем культурному развитию и повышению общественного благосостояния. Например, уже традиционными стали проводи-



ЕДИНСТВО ДЕЛА

мые АЕЕХ мероприятия культурной направленности, такие как «Тур любви и света» в рамках инициативы «Один пояс – один путь», международные фотовыставки, информационные кампании по продвижению китайских традиций и обычаев.

Как видите, деятельность АЕЕХ носит разносторонний характер, при этом каждое направление одинаково важно для нас и является отражением выбранной нами стратегии развития.

В июне 2025 г. вы приняли участие в международном биржевом форуме в Минске. Поделитесь, пожалуйста, своими впечатлениями от этого мероприятия. Оправдало ли оно ваши ожидания?

Да, без сомнения. Мы получили именно то, что хотели, и даже больше. Минский биржевой форум стал не просто очередным международным мероприятием, а важной площадкой для конструктивного диалога и углубления торгово-экономического сотрудничества между государствами – членами ШОС. Во время форума нам



удалось озвучить ряд инициатив, которые нашли отклик у участников и были поддержаны ими.

В частности, мы предложили внедрить в рамках ШОС **единый механизм обмена аналитической информацией по товарным рынкам** государств-членов, а также выработать комплекс мер по содействию и упрощению межстрановой и межрегиональной торговли. В этом контексте Беларусь с ее удачным географическим положе-





нием и высоким уровнем развития промышленности и сельского хозяйства может сыграть ключевую роль.

Отсюда еще одна наша инициатива – объединить усилия по строительству **единой цифровой инфраструктуры биржевой торговли** на пространстве ШОС. Реализация данного проекта даст возможность без барьеров торговать практически любыми сырьевыми и несырьевыми товарами с учетом интересов компаний из Беларуси, Китая и других стран ШОС.

В рамках биржевого форума состоялась официальная церемония принятия АЕЕХ в Международную ассоциацию бирж. Какие преимущества дает статус члена МАБ? Как это повлияет на вашу деятельность?

Мы искренне рады присоединиться к МАБ, поскольку это авторитетная международная организация, решающая действительно глобальные задачи в области биржевой торговли на товарных и финансовых рынках. Соответственно, вступление в МАБ значительно усиливает международное влияние АЕЕХ и открывает дополнительные возможности для развития и масштабирования нашего бизнеса. В этой связи хочу сделать акцент на четырех ключевых моментах.

Во-первых, членство в МАБ автоматически повышает нашу **репутацию на мировой арене**, а это значит, что нам будет легче привлекать иностранных инвесторов.

Во-вторых, наши клиенты получат **доступ к зарубежным клиринговым системам**, что позволит снизить риски при осуществлении расчетов по трансграничным сделкам.

В-третьих, мы сможем принимать непосредственное участие в **разработке общих правил и стандартов биржевой торговли** товарами на пространстве ШОС.

Наконец, в-четвертых, у нас появится возможность **оперативно обмениваться данными** об актуальных ценах на основные биржевые товары, такие как лес, металл, зерно и нефтепродукты, для формирования оптимальной ценовой политики.

Как развивается сотрудничество АЕЕХ с Белорусской универсальной товарной биржей? Планируется ли реализация каких-то совместных проектов?

Несомненно, сегодня Китай – крупнейший игрок на мировом рынке электронной коммерции, и АЕЕХ, как один из представителей этой стремительно развивающейся отрасли, готова делиться своим опытом, технологиями и экспертизой с белорусскими коллегами.

В свою очередь БУТБ обладает сильными компетенциями в сфере биржевой торговли, а также необходимой цифровой инфраструктурой для эффективного обслуживания трансграничных операций купли-продажи.

Объединение усилий наших торговых платформ под эгидой МАБ не только поспособствует укреплению белорусско-китайских торгово-экономических отношений и росту взаимного товарооборота, но и упростит доступ предприятий Беларуси и Китая на рынки других стран ШОС.

К примеру, в рамках двустороннего сотрудничества АЕЕХ и БУТБ планируется проработать ряд проектов в сфере электронной коммерции, направленных на предоставление субъектам хозяйствования Беларуси и Китая сервиса «одного окна», который будет включать в себя вопросы торговли, страхования, финансирования и логистики. Помимо этого, мы намерены наладить взаимодействие с БУТБ в области маркетинга с целью совместного продвижения продукции белорусских производителей в КНР.



ЕДИНСТВО ДЕЛА



ТРАНСФЕРТ ТЕХНОЛОГИЙ



Максим Левшунов

Начальник управления технического и информационного обеспечения БУТБ

Пожалуй, не стоит объяснять, что технологии – это фундамент, на котором строится работа любой современной биржи. БУТБ в этом плане не исключение. За более чем 20 лет наша биржа не только накопила немалый опыт в сфере организации и проведения биржевых торгов, но и сформировала мощную ИТ-инфраструктуру, позволяющую обслуживать сделки купли-продажи десятков тысяч клиентов в разных частях земного шара. В этой связи хотелось бы узнать, из чего сегодня состоит программная экосистема БУТБ. Какие это программные продукты и какие задачи они решают?



На сегодняшний день программная экосистема Белорусской универсальной товарной биржи включает более 80 специализированных программных модулей, среди которых 5 полноценных web-приложений. Это мощный и гибкий цифровой комплекс, обеспечивающий полный цикл биржевых операций – от аккредитации участников до аналитики по итогам торгов.

Экосистема охватывает широкий спектр задач и направлений:

- **Электронная цифровая подпись.** Программные решения обеспечивают надежную идентификацию и безопасность всех участников торгов.
- **Аккредитация и регистрация.** Модули автоматизируют процессы допуска участников к биржевой торговле и регистрации клиентов биржевых брокеров.
- **Организация и проведение торгов.** Центральная часть экосистемы – программное обеспечение, которое обеспечивает прозрачное и эффективное проведение торговых сессий.
- **Расчет и контроль котировок и ценовых коридоров.** Инструменты для расчета и мониторинга обеспечивают соблюдение правил биржевой торговли и минимизируют риски.
- **Аналитика.** Автоматизированные механизмы подготовки отчетности и аналитических данных позволяют оперативно принимать управленческие решения.
- **Электронные торговые площадки.** Обеспечивают удобный и прозрачный формат проведения закупок, реализации имущества

и имущественных прав в цифровом пространстве.

Поправьте, если я ошибаюсь, но особое место во всей линейке биржевого программного обеспечения всегда занимал программный комплекс «Биржевые торги промышленными и потребительскими товарами». Введенный в эксплуатацию в 2009 г., этот торговый модуль сразу продемонстрировал значительный потенциал масштабирования и высокую эффективность в различных сценариях использования – будь то закупки, поставки продукции на экспорт или просто изучение ценовой конъюнктуры. Расскажите, пожалуйста, об особенностях «Торгов ППТ». В чем заключаются главные преимущества этого программного продукта для продавцов и покупателей?

Программный продукт «Торги ППТ» – это универсальный инструмент, который объединяет на одной цифровой площадке ключевые форматы торгов и создает удобную среду как для продавцов, так и для покупателей.

Главная особенность «Торгов ППТ» – гибкость. Система поддерживает как оперативные «быстрые» закупки, позволяющие моментально закрывать текущие потребности, так и полноценные процедуры, включающие рассмотрение предложений и проведение торгов в соответствии с установленными регламентами. Это делает решение одинаково удобным как для стандартных, так и для более сложных сценариев закупочной деятельности.



Все участники – как со стороны спроса, так и со стороны предложения – взаимодействуют на единой электронной площадке, что существенно упрощает коммуникации, повышает прозрачность процесса и сокращает временные и организационные издержки.

Преимущества для продавцов:

- доступ к широкой аудитории покупателей в едином цифровом пространстве;
- оперативное участие в процедурах и расширение каналов сбыта;
- удобные инструменты для подачи предложений и мониторинга торгов.

Преимущества для покупателей:

- возможность выбора подходящего формата закупки под конкретную задачу;
- прозрачность и конкурентность процедур;
- экономия времени и ресурсов за счет автоматизации и централизации процессов.

За прошедшие 16 лет комплекс «Торги ППТ» претерпел массу изменений и доработок как в части пользовательского интерфейса, так и функционала. По большому счету это уже совершенно новое программное обеспечение, отвечающее современным стандартам безопасности, удобства и быстродействия. Какие из новых «фиш», по вашему мнению, являются самыми важными и востребованными у клиентов биржи?

Среди последних обновлений программного продукта «Торги ППТ» особенно востребованными у клиентов биржи стали адаптивный интерфейс и интегрированный каталог товаров – именно они существенно упростили и ускорили участие в торгах.

Адаптивный интерфейс – одна из самых ожидаемых функций: благодаря ему теперь можно участвовать в торгах и мгновенно реагировать на поступающие предложения из любой точки мира, не будучи привязанным к рабочему месту или конкретному устройству. Интерфейс одинаково удобно работает как на компьютере, так и на мобильных устройствах, обеспечивая гибкость и свободу действий.

Каталог товаров, в свою очередь, значительно облегчает процесс размещения заявок. Он позволяет продавцам и покупателям напрямую в системе размещать заявки на продажу или покупку, минуя дополнительную проверку со стороны маклера. Это не только экономит время, но и делает процесс более прозрачным и доступным, особенно для новых участников торгов.

Наверное, одна из ключевых отличительных черт «Торгов ППТ» – гибкость. Это значит, что на базе данного программного комплекса можно в сжатые сроки создавать кастомизированные торговые решения, применимые как в Беларуси, так и за рубежом. Предлагаю подробнее остановиться на этом аспекте.

Уникальность программного комплекса «Торги ППТ» заключается в его исключительной универсальности. Система позволяет организовать как закупку, так и реализацию практически любых видов товаров и услуг, что делает ее по-настоящему гибким инструментом для участников торгов.

Благодаря широким функциональным возможностям платформа может эффективно использоваться как стандартное решение для проведения закупок широкой номенклатуры товаров – именно в таком формате она успешно применяется на БУТБ. Вместе с тем при необходимости система легко адаптируется под узкоспециализированные задачи, превращаясь в отраслевую площадку для закупки или реализации конкретных видов продукции.

Такой подход открывает новые горизонты для бизнеса и государственных структур, предоставляя единое цифровое пространство, где можно решать задачи различного уровня сложности – от разовых оперативных закупок до масштабных специализированных торговых кампаний.

Хорошо. В теории все выглядит замечательно. Но, как известно, теория порой разительно отличается от практики. Поэтому давайте попробуем смоделировать реальный пример использования «Торгов ППТ», скажем, в Кыргызстане, где есть потребность в запуске биржевого товарного рынка.



С радостью расскажу об этапах возможного внедрения системы биржевой торговли на примере Товарно-сырьевого сектора Кыргызской фондовой биржи.

1. **Подготовка инфраструктуры** – выделение аппаратных мощностей в виде серверов, сети и памяти. Для этих целей могут использоваться либо наши аппаратные мощности, либо сторонний облачный сервис, либо ресурсы Товарно-сырьевого сектора Кыргызской фондовой биржи.

2. Далее в зависимости от перечня планируемых к использованию сервисов определяется и создается **необходимое количество серверов**.

3. На третьем этапе происходит **настройка созданных серверов и системы их взаимосвязей**. Фактически на этом этапе разрозненные сервисы трансформируются в торговую экосистему, после чего реализуется блок информационной безопасности: определяются необходимые правила и политики системы защиты информации, настраиваются необходимые программно-аппаратные комплексы.

4. На следующем этапе *Фронтенд* торговой системы, т.е. ее пользовательский интерфейс и связанные с ним компоненты, **адаптируется под требования Товарно-сырьевого сектора**

Кыргызской фондовой биржи. Также на этом этапе определяется язык для интерфейса торговой системы и устанавливается необходимая валюта торгов. К слову, мы можем обеспечить загрузку абсолютно любого языка и любой валюты.

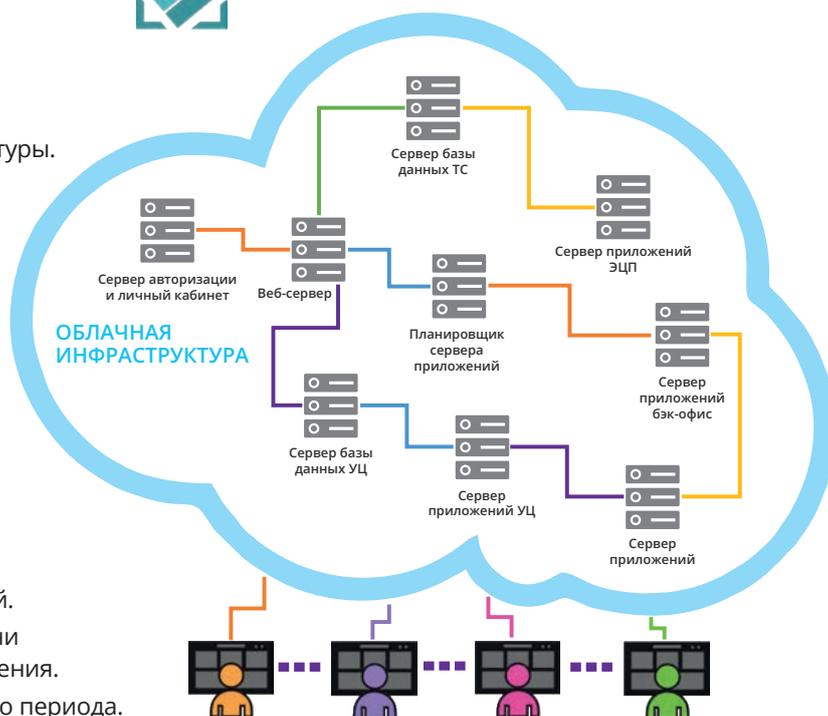
5. Далее идет процесс **обучения**, включающий детальное изучение полного цикла работы всей торговой системы как для администраторов биржевых торгов, так и для трейдеров брокеров и дилеров с предоставлением необходимых методических и презентационных материалов. Проводятся обучающие торги.

6. На завершающем этапе мы окажем **помощь в организации и запуске торгов**. При необходимости поделимся опытом привлечения клиентов и добавления новых товарных позиций.

Преимущества очевидны: реализовав данный проект, можно быстро и безопасно попробовать на практике механизм биржевой торговли на товарном рынке и значительно сэкономить время и денежные средства на разработку и внедрение комплекса информационной торговой системы.



ТОВАРНО-СЫРЬЕВОЙ СЕКТОР КЫРГЫЗСКОЙ ФОНДОВОЙ БИРЖИ

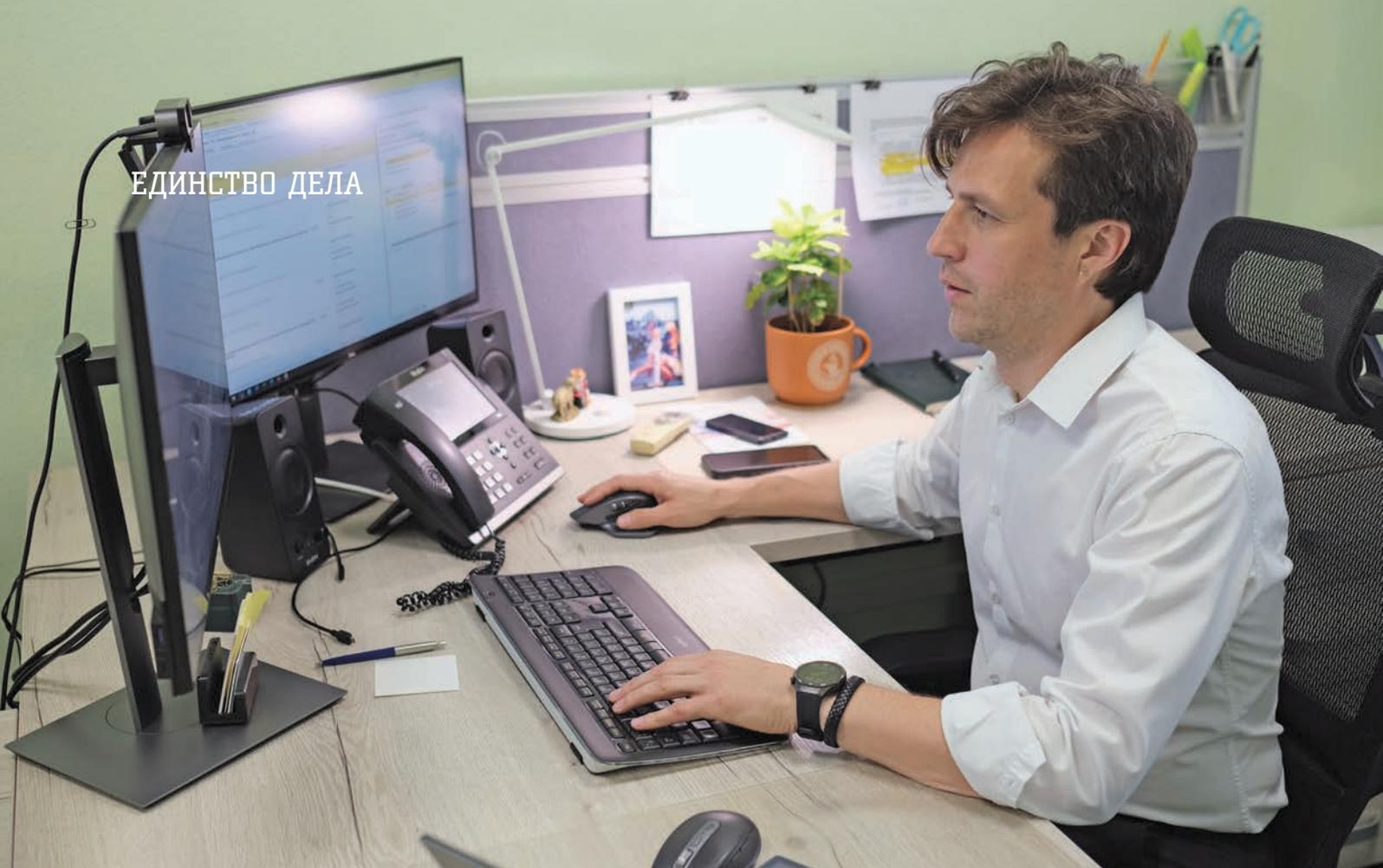


ЭТАПЫ ВНЕДРЕНИЯ

- Подготовка необходимой инфраструктуры.
- Определение и создание минимального количества необходимых серверов.
- Настройка серверов и их взаимосвязей.
- Адаптация программного обеспечения.
- Обучение.
- Организация и запуск торгов.

ПРЕИМУЩЕСТВА

- Отсутствие необходимости приобретения аппаратных мощностей.
- Экономия денежных средств и времени на разработку программного обеспечения.
- Возможность использования тестового периода.



В последнем вопросе не могу не коснуться самого важного программного продукта БУТЬ, разработка которого ведется не один год, но уже близится к завершению. Я имею в виду новую торговую систему. Будет ли она столь же гибкой, универсальной и масштабируемой, как «Торги ППТ», и сможет ли БУТЬ, так сказать, «экспортировать» ее в другие страны?

Новая торговая система (НТС) – это современное решение, обеспечивающее гибкость и адаптивность в организации торгов. Ее ключевая особенность – поддержка трех видов аукционов, что позволяет эффективно работать с разными моделями ценообразования и сценариями взаимодействия между продавцами и покупателями:

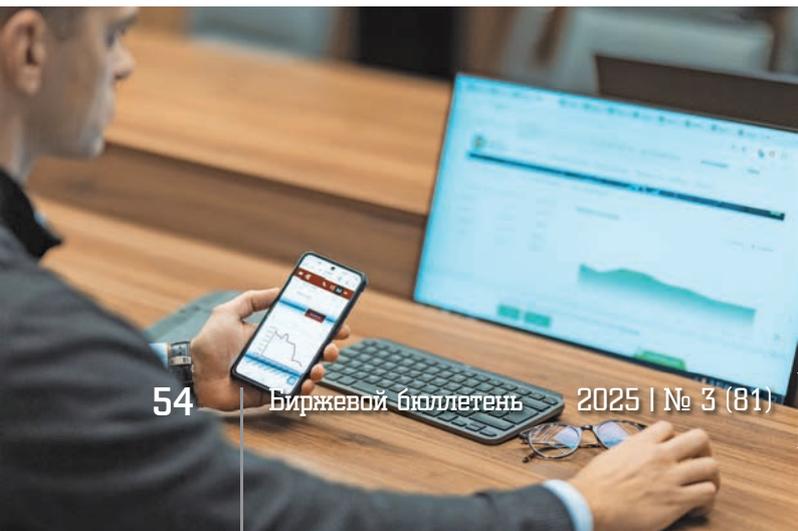
- **аукцион на повышение цены** – классический формат торгов со стороны продавца;

- **аукцион на понижение цены** – применяется в роли покупателя, заинтересованного в минимизации затрат;
- **двойной встречный аукцион** – обеспечивает баланс интересов обеих сторон, позволяя находить наиболее выгодную цену путем встречных предложений.

НТС предлагает гибкий механизм настройки заявок, позволяя детально описывать товары и услуги, а также указывать параметры, влияющие на ход торгов и итоговую цену. Это особенно важно при работе с широкой номенклатурой продукции, где каждое предложение может иметь свои особенности и нюансы.

Благодаря такой архитектуре система легко адаптируется под отраслевую специфику и индивидуальные потребности бизнеса, обеспечивая прозрачность, эффективность и удобство торговых процедур.

Как и в случае с системой «Торги ППТ», биржа открыта к сотрудничеству и готова предлагать новую торговую систему как экспортное решение. Мы гибко подходим к партнерству – от представления отдельных сервисов и модулей до полноценного внедрения системы «под ключ» с учетом всех требований заказчика.





СТРАТЕГИЧЕСКИЙ ПЛАН РАЗВИТИЯ МЕЖДУНАРОДНОЙ АССОЦИАЦИИ БИРЖ до 2030 г.

I. ВВЕДЕНИЕ

«Цель плана»: Обеспечение долгосрочного роста и устойчивого развития Международной ассоциации бирж (МАБ) через укрепление сотрудничества, повышение стандартов, внедрение инноваций и расширение присутствия на глобальных рынках.

«Основные принципы»: Прозрачность, эффективность, интеграция и инновации.

II. АНАЛИЗ ТЕКУЩЕГО СОСТОЯНИЯ

«Сильные стороны»:

Широкая сеть участников, опыт в регулировании и стандартизации, репутация на глобальном уровне. Регулярные деловые отношения между организациями – членами МАБ.

S

«Слабые стороны»:

Различия в регулировании между странами, технологическая неоднородность, ограниченный охват новых рынков.

W

O

«Возможности»:

Расширение на развивающиеся рынки, внедрение передовых технологий, усиление ESG-направления.

T

«Угрозы»:

Политические и экономические нестабильности, киберугрозы, конкуренция со стороны новых игроков на рынке.

III. СТРАТЕГИЧЕСКИЕ ЦЕЛИ НА 3-5 ЛЕТ (СРЕДНЕСРОЧНЫЕ)



«Укрепление глобального партнерства»:

Расширение членской базы через привлечение новых бирж и партнеров из различных регионов. Укрепление связей с международными регуляторами и финансовыми институтами. Включение в состав МАБ участников от национальных депозитариев, клиринговых организаций, расчетных и платежных систем в качестве наблюдателей и/или экспертов.

«Интеграция и гармонизация стандартов»:

Рассмотрение возможности применения общих стандартов в области торговли, отчетности, клиринга. Создание единой информационной платформы для обмена данными и лучшими практиками.

«Технологические инновации»:

Исследование и развитие технологий блокчейн, искусственного интеллекта и больших данных. Внедрение автоматизированных торговых систем и платформ для повышения эффективности операций.

«Образовательные программы»: Разработка и внедрение глобальных образовательных инициатив для повышения квалификации участников рынка. Организация регулярных конференций и семинаров на актуальные темы развития рынка. Проведение специальных экспертных мероприятий, в том числе в рамках комитетов при МАБ.

«Информационное обеспечение и популяризация деятельности МАБ и ее членов»:

Развитие интернет-сайта МАБ и использование его возможностей для популяризации деятельности МАБ и ее членов, а также вопросов организованных финансовых и товарных рынков. Участие в международных и национальных выставочных мероприятиях с экспозициями, посвященными деятельности МАБ и вопросам развития организованных финансовых и товарных рынков стран. Усиление роли и значимости МАБ на международном уровне и вовлечение в работу экономических институтов интеграционных объединений (ЕАЭС, СНГ, ШОС и др.) с целью создания условий для повышения эффективности биржевых рынков различной направленности (товарные, фондовые, валютные).



«Взаимодействие с межгосударственными органами, отвечающими за интеграцию в странах СНГ, ЕАЭС, БРИКС, ШОС, международными ассоциациями»: Сотрудничество с межгосударственными и национальными органами при разработке ими проектов межгосударственных (межправительственных) соглашений по вопросам регулирования организованных финансовых и товарных рынков с целью представления интересов членов МАБ, выработки и продвижения консолидированной позиции, представления экспертной оценки, координации соответствующего дальнейшего развития МАБ.

IV. СТРАТЕГИЧЕСКИЕ ЦЕЛИ НА 10 ЛЕТ (ДОЛГОСРОЧНЫЕ)



«Создание глобальной интегрированной биржевой сети»: Интеграция бирж в единую глобальную сеть с общими стандартами, правилами и процедурами. Повышение совместимости торговых систем и создание глобальной клиринговой системы.

«Лидерство в устойчивом развитии (ESG)»: Внедрение ESG-стандартов во все аспекты деятельности бирж. Поддержка инициатив, направленных на устойчивое развитие и социальную ответственность участников рынка.

«Расширение на новые рынки»: Выход на новые, в том числе развивающиеся, рынки с целью увеличения глобального охвата. Разработка продуктов и услуг, адаптированных под специфику различных регионов и стран.

«Лидерство в инновациях»: Создание и продвижение инновационных финансовых продуктов, таких как цифровые активы, токенизированные активы и т.д. Внедрение новых торговых технологий и систем безопасности для защиты данных и предотвращения киберугроз.

V. КЛЮЧЕВЫЕ ИНИЦИАТИВЫ



«Создание Центра передового опыта»: Формирование специализированных рабочих групп для исследования и разработки передовых технологий и стандартов.

«Партнерские программы»: Развитие программ сотрудничества с ведущими университетами и исследовательскими центрами для совместных исследований и разработок. Реализация информационной функции через создание международной биржевой системы индикаторов товарных рынков (платформа SPX).

«Улучшение коммуникации»: Внедрение современных инструментов для улучшения внутренней и внешней коммуникации между членами МАБ.

«Инновации»: Инвестиции в исследования и разработку новых технологий и продуктов для улучшения работы бирж и привлечения новых участников.

VI. МОНИТОРИНГ И ОЦЕНКА ПРОГРЕССА



«Регулярный аудит и отчетность»: Проведение регулярных проверок и аудита эффективности реализации плана. Публикация годовых отчетов о достижении целей и корректировке стратегии в зависимости от текущих условий.

VII. ЗАКЛЮЧЕНИЕ.



«Резюме целей и инициатив»: Краткое обобщение поставленных целей и путей их достижения.

«Призыв к действию»: Мотивация всех членов и партнеров МАБ к активному участию в реализации плана для достижения успеха и устойчивого роста на глобальной арене. Этот стратегический план должен быть гибким, чтобы адаптироваться к изменениям на рынке и учитывать новые вызовы и возможности.

ВЗГЛЯД СО СТОРОНЫ

Александр Турчин

Премьер-министр Республики Беларусь



«Сегодня биржа – это действенный инструмент стимулирования прозрачных экономических отношений, создания конкурентной среды и развития международной торговли. За два десятилетия своей работы Белорусская универсальная товарная биржа состоялась как национальный институт, позволяющий государству эффективно регулировать процессы оптовой торговли, а компаниям со всего мира – в условиях открытой конкуренции заключать электронные сделки по широкой номенклатуре белорусских товаров на экономически выгодных условиях».

Юрий Шулейко

Заместитель Премьер-министра
Республики Беларусь



«В эпоху стремительных перемен и цифровой трансформации мировой экономики биржевая торговля выступает надежным фундаментом для развития международного торгово-экономического сотрудничества. При этом она не только обеспечивает эффективный механизм ценообразования и управления рисками, но и служит катализатором экономического роста. Буквально за последние несколько лет биржевой рынок превратился в мощный драйвер международной торговли и экономического взаимодействия. Он создает уникальные возможности для установления деловых отношений, позволяет компаниям из разных стран находить друг друга и выстраивать долгосрочные партнерские отношения. Поэтому на сегодня биржевая торговля – это не просто инструмент купли-продажи активов, а сложная экосистема, которая объединяет товарные и финансовые рынки, обеспечивает прозрачность ценообразования и способствует формированию крепких торговых связей между государствами».



Артур Карпович

Министр антимонопольного регулирования и торговли Республики Беларусь



«Биржевой механизм позволяет эффективно организовывать торговлю на прозрачных условиях и по рыночным ценам. При этом биржу можно использовать как один из элементов действенного регулирования на государственном уровне, оперативно решая текущие задачи. В Беларуси биржа используется для обеспечения подконтрольности экспорта и импорта важнейших сырьевых ресурсов, обеспечивая прозрачность ценообразования, устранение недобросовестного посредничества, развивая конкуренцию, повышая эффективность экспортной реализации и закупочной деятельности».



Максим Ермолович

Член Коллегии (министр) по конкуренции и антимонопольному регулированию Евразийской экономической комиссии



«Работа общего биржевого рынка на пространстве Евразийского экономического союза даст много преимуществ: сотрет препятствия, барьеры, которые, возможно, остались во взаимной торговле, установит понятные правила взаимодействия между поставщиками и покупателями, будет способствовать формированию справедливых цен. Это важный инструмент движения товаров. Общий рынок позволит расширять использование наших собственных валют для расчетов».



Можно бесконечно перечислять преимущества от создания общего биржевого рынка. Для нас самым важным здесь является развитие конкуренции. Конкуренция будет повышать эффективность национальных экономик и отдельных производителей: чем больше товаров будет представлено на общем рынке, тем большей эффективности в торговле мы сможем достичь».

Андрей Картун

Заместитель председателя правления Национального банка Республики Беларусь



«Государство заинтересовано в том, чтобы как можно больше цивилизованных форм торговли развивалось в стране. Это прозрачное движение денег, товаров, нет никаких „серых схем“, все субъекты идентифицированы. Напомню, что на биржах работают профессиональные участники торгов, они аттестовываются, простых людей там не бывает».



ВЕТЕР ПЕРЕМЕН

МЕТАЛЛОПРОДУКЦИЯ

Несмотря на уменьшение мирового производства стали по итогам первых пяти месяцев 2025 г. (на 1,3% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года – до 785 млн т), глобальный рынок металлопродукции продолжает оставаться избыточным. Возникновение новых геополитических кризисов, наряду с обострением старых, снижает инвестиционную активность практически во всех регионах, оставляя спрос на довольно низком уровне на протяжении последних двух лет. Вследствие этого цены на стальной прокат повсеместно постепенно снижаются, и никаких предпосылок к развороту существующей тенденции пока не видно.

По данным Всемирной ассоциации производителей стали (World Steel Association, WSA), **китайскими** металлургическими компаниями в январе-мае 2025 г. произведено чуть более 430 млн т стальной продукции, что на 1,7% меньше, чем годом ранее. В первую очередь снижение объемов выплавки обусловлено сужением потребления в строительной отрасли, особенно на рынке жилой недвижимости, который находится в кризисе уже несколько лет. Согласно данным национальной статистики Китая, инвестиции в данном сегменте в II квартале 2025 г. снизились практически на 10%, а продажи готового

жилья сократились на 5%. В то же время китайское правительство расширяет финансирование важных инфраструктурных и промышленных проектов, но данных мер пока недостаточно для компенсации падения в строительстве.

Несмотря на снижение выплавки, на внутреннем рынке Китая все еще остаются излишки стальной продукции, которые традиционно уходят за рубеж. За первые 5 месяцев 2025 г. китайский экспорт стали достиг примерно 48,5 млн т, что на 9% превышает аналогичный показатель 2024 г. Экспортные цены на горячекатаный листовой прокат на условиях поставки FOB снизились в конце II квартала 2025 г. до 440-445 USD/т, а холоднокатаный лист предлагался по 510-530 USD/т. Котировки на арматуру на Шанхайской бирже находились на уровне 410-415 USD/т, что на 12% ниже аналогичного показателя прошлого года.

Негативные тенденции в II квартале 2025 г. были характерны и для внутреннего рынка стали **России**. Спрос на металлопродукцию продолжает сокращаться, особенно в строительном секторе и машиностроении, что связано с высокой ключевой ставкой и сокращением инвестиционных проектов. Единственным позитивным исключением стало оживление в сегменте индивидуального жилищного строительства, но это не смогло компенсировать общее



Крупнейшие сделки в II квартале 2025 г.



Уголь ТМСШ
(импорт)
на сумму **21,7** млн BYN
(30.04.2025)



Уголь Д
(импорт)
на сумму **15,6** млн BYN
(16.04.2025)



Рельсы ж/д
(импорт)
на сумму **3,5** млн BYN
(24.04.2025)

падение. Производство российской стали в мае 2025 г. снизилось по сравнению с аналогичным периодом 2024 г. на 6,9%, а в целом за первые 5 месяцев т.г. объемы выплавки сократились на 5,2%. Отрасль страдает от избыточных мощностей, которые существенно превышают внутренний спрос, а экспортные возможности ограничены из-за укрепления российской валюты и глобального перепроизводства.

Несмотря на подорожание металлопродукции в мае 2025 г. по причине увеличения затрат на производство и логистику, стоимость стального проката по итогам 1-го полугодия снизилась в сравнении с ценами 2024 г. на 11%. Средний уровень в прайс-листах в Москве на арматуру (А500С, Ø12 мм) в конце II квартала т.г. составлял 48-50 тыс. RUB/т без НДС (610-630 USD/т в эквиваленте). В зависимости от типоразмера и марки стали стоимость уголка и швеллера варьировалась в диапазоне 51-60 тыс. RUB/т без НДС (640-770 USD/т), а листовой прокат и трубы сварные торговались по 51-65 тыс. RUB/т без НДС (650-820 USD/т).

Белорусский биржевой рынок в II квартале 2025 г. характеризовался увеличением стоимости всех основных видов металлопродукции. Как и в предыдущем периоде, одним из основных факторов данной динамики стало дальнейшее укрепление российского рубля по отноше-

БИРЖЕВАЯ АНАЛИТИКА

нию к белорусской национальной валюте, которое с начала года уже превысило 10%.

Биржевой индекс цен на продукцию из черных металлов по сравнению с I кварталом т.г. (июнь/март) вырос практически на 4%, а в целом за полугодие стальной прокат подорожал более чем на 8%. Средний уровень котировок в апреле-июне 2025 г. на арматурный прокат при закупках отечественными строительными организациями вырос по отношению к аналогичному показателю предыдущего квартала на 5% и составлял 1 700-2 100 BYN/т без НДС (550-700 USD/т).

Основной объем биржевых сделок с горячекатаным листовым прокатом в рассматриваемом периоде в зависимости от марки стали и типоразмера совершался по ценам в диапазоне 1 750-2 300 BYN/т без НДС (570-770 USD/т), холоднокатаный и оцинкованный лист закупался промышленными предприятиями по 2 300-2 700 BYN/т без НДС (750-900 USD/т) и 2 700-3 300 BYN/т без НДС (880-1100 USD/т) соответственно.

Наибольшее подорожание в II квартале 2025 г. отмечено в сегменте стальных труб. Индекс цен на трубы электросварные и профильные вырос в среднем на 11-14%, а уровень котировок

Крупнейшие продавцы и покупатели в II квартале 2025 г.

Продавцы



ОАО «БМЗ» – управляющая компания холдинга «БМК» (Беларусь)



ОДО «Металлургическая компания Промстройметалл» (Беларусь)



ООО «Пассатсталь» (Беларусь)

Покупатели



ГП «Управляющая компания холдинга «БЦК» (Беларусь)



УП «Сервисный центр «БМЗ» (Беларусь)



ООО «Пассат» г. Солигорск (Беларусь)

БИРЖЕВАЯ АНАЛИТИКА

при заключении биржевых сделок варьировался от 1 650 до 2 500 BYN/т без НДС (530-840 USD/т).

Основную долю в товарной структуре отечественного биржевого рынка (в стоимостном выражении), как и прежде, занимали трубная продукция (31%), листовая (16%) и арматурный прокат (14%). По итогам II квартала 2025 г. общий объем биржевых сделок с данной продукцией увеличился на 13% и составил 113 тыс. т.

По-прежнему большим интересом пользуются торги по схеме **«Поставка против платежа»**. Белорусские организации заключили более 1,5 тыс. таких сделок на общую сумму 12 млн BYN. В натуральном выражении объем вырос на 14% (по сравнению с предыдущим кварталом) и составил 4,4 тыс. т.

Положительная динамика также была характерна для сделок с пластиковыми трубами и комплектами гибких предварительно изолированных трубопроводов. Объем биржевой реализации данной продукции вырос по сравнению с предыдущим кварталом т.г. в 1,3 раза – до 31 млн BYN.

На торгах с применением **формульного ценообразования** отечественные покупатели в II квартале 2025 г. приобрели 0,59 тыс. т ферросплавов на сумму 2,6 млн BYN.

Всего по итогам рассматриваемого периода на биржевых торгах реализовано **160 тыс. т черных металлов и изделий из них**, что выше аналогичного показателя 2024 г. в 1,5 раза.

УГОЛЬ

Глобальное перепроизводство, высокие запасы угля в Китае и Индии, а также сокращение потребления в европейских странах из-за продвижения «зеленой» повестки способствовали снижению мировых цен на протяжении всего 1-го полугодия 2025 г.

Стоимость эталонного сорта австралийского энергетического угля (FOB Newcastle, 6 000 ккал) в июне составила 106 USD/т, что на 10% ниже уровня цен начала 2025 г. и на 22% меньше аналогичного показателя прошлого года.

В Китае из-за избытка предложения и слабого спроса котировки варьировались в диапазоне 70-76 USD/т (CFR China, 5 500 ккал), или в 1,5 раза дешевле, чем годом ранее.

Несмотря на господдержку в виде субсидий на транспортировку, российские экспортеры сталкиваются с трудностями из-за падения цен, высоких логистических издержек и укрепления рубля. Так, стоимость энергетического угля на Дальнем Востоке (FOB Восточный) снизилась по сравнению с началом т.г. на 19% и составляла 63-70 USD/т.

На торгах БУТБ в II квартале 2025 г. сделки с углем демонстрировали положительный тренд. Белорусские предприятия (в основном цементной отрасли) закупили 197 тыс. т каменного угля, что в 1,3 раза больше аналогичного показателя прошлого года и в 1,6 раза выше, чем по итогам предыдущего квартала.

Для реализации на биржевой площадке в основном было представлено сырье российского происхождения. Тонна энергетического угля (марка Д/марка Т, DAP, партии от 50 т) в рассматриваемом периоде стоила порядка 250-260 BYN/т без НДС (81-87 USD/т), что на 19% ниже по сравнению с ценами на аналогичное сырье в январе 2025 г.

ЛЕСОПРОДУКЦИЯ

В II квартале 2025 г. мировой рынок пиломатериалов продолжил адаптироваться к новым экономическим и экологическим вызовам. В частности, повышение экологической осведомленности наряду со стремлением к снижению углеродного следа и улучшению теплоизоляции уже довольно долгое время стимулируют рост популярности деревянного домостроения. Одновременно повышается востребованность клееных конструкций (CLT) в многоэтажном строительстве. Как результат – умеренный рост цен на пиломатериалы, обусловленный усилением спроса, ограниченными лесными ресурсами, логистическими проблемами и растущими затратами на производство.

Крупнейший мировой импортер, **Китай**, и в целом страны Юго-Восточной Азии увеличивают импорт пиломатериалов из России и Канады, что поддерживает уровень цен. Рост объемов вызван восстановлением рынка недвижимости и расширением инфраструктурных проектов в сфере деревянного домостроения. Дополнительно спрос на древесную продукцию



Крупнейшие сделки в II квартале 2025 г.



Заготовки деревянные (экспорт)

на сумму **4,4** млн
BYN
(01.04.2025)



Лесоматериалы круглые (Сосна) (внутренний рынок)

на сумму **3,7** млн
BYN
(12.06.2025)



Лесоматериалы круглые (Сосна) (внутренний рынок)

на сумму **3,2** млн
BYN
(24.04.2025)

Крупнейшие продавцы и покупатели в II квартале 2025 г.

Продавцы



УП «Беллесэкспорт»
(Беларусь)



Гродненское ГПХО
(Беларусь)

Червенский лесхоз
(Беларусь)

Покупатели



ООО «КимаБел»
(Беларусь)



ООО «СВУДС экспорт»
(Беларусь)



УП «Витебская лесопилка»
(Беларусь)

растет на фоне снижения платежей и процентных ставок по ипотечным кредитам. Одновременно, по мнению участников рынка, появляются признаки выравнивания спроса и предложения, и это способствует более активной закупке пиломатериалов китайскими импортерами.

По данным WhatWood, запасы доски хвойных пород в порту Тайцан и прилегающих районах составляют примерно 1 млн м³. Экспортные цены российской доски находятся в диапазоне 240-270 USD/м³ (FOB Китай), канадской – 430-460 USD/м³ (CIF Китай).

Несмотря на санкции, **российский** рынок пиломатериалов остается крупнейшим экспортером, переориентировавшимся на Китай (около 50% экспорта), Индию и Ближний Восток. Более высокую рентабельность показывают продажи на китайском направлении, так как поставки в страны Средней Азии связаны с более затратными транспортными издержками. Однако в настоящее время поставщикам приходится сталкиваться с логистическими сложностями: перегруженностью Транссибирской магистрали и загруженностью портов

на Дальнем Востоке, что создает задержки поставок в Китай. В связи с этим российское правительство приняло решение субсидировать транспортировку пилопродукции в КНР – до 30% стоимости перевозки.

При этом из-за относительно невысоких экспортных цен при поставках в Китай участники рынка были вынуждены временно переориентироваться на альтернативные направления. По предварительной оценке, в 1-м полугодии 2025 г. заметно вырос объем российского экспорта в Узбекистан (+15%), Иран (+8%) и Египет (+10%) относительно аналогичного периода прошлого года.

К середине года внутренние цены обрезной доски (сосна) находились в диапазоне 18 000-22 000 RUB/м³ (+15-20% за год). В то же время, по информации участников рынка, на фоне продолжающегося укрепления российского рубля и проблем с логистикой российские лесопильные заводы начали снижать закупочные цены на пиловочное сырье (-15%).

Экспорт белорусской пилопродукции в 1-м полугодии 2025 г. характеризовался

БИРЖЕВАЯ АНАЛИТИКА

снижением объемов продаж на фоне стабильной ценовой картины. Преобладающее большинство доски (более 70%) реализуется посредством биржевых торгов. Так, продажа пиломатериалов на БУТБ за январь-июнь 2025 г. составила 1,1 млн м³ на сумму 191 млн USD, что на 16% ниже в натуральном и на 10% в стоимостном выражении относительно аналогичного периода 2024 г. Около 40% биржевых сделок при этом были адресными. В настоящее время в каждой торговой сессии участвуют около 75 продавцов и 70 покупателей.

Основными рынками сбыта для белорусской пилопродукции остаются Китай, Азербайджан, Узбекистан и Россия. В целом для белорусских предприятий Китай является одним из самых перспективных рынков восточного направления. Так, резиденты КНР и Сингапура приобрели в 1-м полугодии 2025 г. 361 тыс. м³ пиломатериалов на общую сумму 61 млн USD. Резиденты Азербайджана – 249 тыс. м³ на 46 млн USD. Участники из Узбекистана закупили доску объемом 206 тыс. м³ (в 1,7 раза больше относительно 1-го полугодия 2024 г.) на сумму 36 млн USD. Российские покупатели – 153 тыс. м³ пилопродукции на сумму 25 млн USD.

Сводный экспортный индекс, характеризующий тенденцию для пиломатериалов в II квартале 2025 г., существенно не изменился. Так, обрезная доска хвойных пород сорта 2 или А естественной влажности стоила в конце июня 170-175 USD/м³, сорта 3 или В – 140-145 USD/м³ (FCA).

В II квартале 2025 г. на экспортных биржевых торгах впервые за долгое время была реализована **щепка** в российском направлении – 53 тыс. м³ на сумму 0,3 млн USD.

Что касается **внутреннего рынка** Республики Беларусь, объем реализации **круглых лесоматериалов** в II квартале 2025 г. составил 2,5 млн м³ на сумму 345 млн BYN, что на 34% больше в натуральном выражении и на 12% в денежном, чем за предыдущий квартал. Сводный биржевой индекс по необработанным лесоматериалам хвойных пород на внутреннем рынке в июне т.г. упал на 18% за квартал, а за 1-е полугодие – на 26%. В частности, круглые лесоматериалы хвойных пород сорта В (26 и более

см, станция отправления) стоили в конце июня 160 BYN/м³, сорта С – 150 BYN/м³.

Значительный рост финансовых показателей отмечен в сегменте **услуг по лесозаготовке на внутреннем рынке**. Так, на биржевых торгах в 1-м полугодии 2025 г. были реализованы услуги в объеме 5,5 млн м³ на общую сумму 158 млн BYN, что на 25% больше в натуральном выражении и на 45% в денежном в сравнении с аналогичным периодом прошлого года.

СЕЛЬХОЗПРОДУКЦИЯ

В II квартале 2025 г. ситуация на мировом рынке **молочной продукции** развивалась неравномерно: для сливочного масла была характерна стабилизация цен, а для сухого молока – разнонаправленные тенденции.

В рассматриваемом периоде индекс GDT (Global Dairy Trade, один из ключевых индикаторов, отражающий изменение цен на молочные продукты в Новой Зеландии) на сливочное масло продолжал расти, достигнув исторического максимума. В мае цена масла на торгах GDT достигла пикового значения 7,99 USD/кг – это более чем на 21% выше уровня начала мая

Крупнейшие сделки в II квартале 2025 г.



Масло сливочное
(экспорт)
на сумму **24,8** млн BYN
(26.06.2025)



Молоко сухое
(экспорт)
на сумму **8,9** млн BYN
(26.06.2025)



Масло сливочное
(экспорт)
на сумму **8,1** млн BYN
(19.05.2025)



2024 г. и обусловлено высокой импортной активностью и сезонным сокращением производства молока в Океании, что ограничивало предложение. К середине июня цена немного снизилась и составила 7,89 USD/кг. При этом в России сливочное масло продолжало дешеветь (до 600-740 RUB/кг) из-за перепроизводства и накопленных запасов.

На рынке сухого цельного молока (СЦМ) наблюдались разнонаправленные ценовые движения в зависимости от региона. Так, в Океании цены на СЦМ после краткосрочного роста в мае 2025 г. (до 4,37 USD/кг) начали снижаться и в июне составляли 3,98-4,15 USD/кг. Причина такой динамики – уменьшение спроса со стороны Китая, а также высокое предложение, связанное с ростом надоев в конце сезона. В России тоже ослабла цена СЦМ – до 385 RUB/кг из-за избытка предложения и низкого спроса. В то же время в ЕС на фоне дефицита сырья и устойчивого спроса со стороны импортеров цены на СЦМ продолжили расти, достигнув 4,93-5,13 USD/кг.

Цены на сухое обезжиренное молоко (СОМ) в II квартале 2025 г. демонстрировали противоположный тренд. Например, в ЕС на фоне

ограниченного производства из-за жаркой погоды – выросли до 2,88 USD/кг, чему во многом способствовал и рост экспортной активности. В России повышение цен на СОМ было весьма значительным, что связано не с реальным спросом, а скорее со спекулятивными факторами. В итоге сложившийся к концу II квартала 2025 г. высокий уровень цен на СОМ создал определенные сложности для его поставок за рубеж.

На **биржевых торгах БУТБ** за II квартал 2025 г. молокоперерабатывающие предприятия Республики Беларусь реализовали **сухое молоко и масло сливочное на экспорт** в объеме 62,8 тыс. т на сумму 729,3 млн BYN, что соответственно в 1,8 и 1,3 раза превысило продажи II квартала 2024 г.

В рассматриваемом периоде для участия в торгах аккредитовано 55 новых покупателей из 13 стран: Азербайджана, Армении, Казахстана, КНДР, Кыргызстана, Нидерландов, ОАЭ, Польши, России, Сирии, Таджикистана, Турции, Узбекистана. При этом компания из КНДР стала первым участником из этой страны за всю историю БУТБ.

Средневзвешенные цены на сливочное масло в рассматриваемом периоде оставались на уровне индикативных значений, установленных

Крупнейшие продавцы и покупатели в II квартале 2025 г.

Продавцы



ОАО «Слутский сыродельный комбинат» (Беларусь)



ОАО «Лидский молочно-консервный комбинат» (Беларусь)



ОАО «Рогачевский молочно-консервный комбинат» (Беларусь)

Покупатели



ООО «Славяна» (Россия)



KASKAT DAIRY Sp. z o.o. (Польша)

ООО «АЗИЯ-СЕРВИС ВТ» (Россия)

Минсельхозпродом РБ. По СЦМ с поставкой во все страны (кроме РФ) в апреле-мае 2025 г. совершались отдельные сделки, где максимальная цена превышала уровень индикатива на 1-3%. Для СОМ такая ситуация была характерна на протяжении всего квартала как для поставки в Россию, так и для поставки в другие страны.

Среднее значение Индекса цен ФАО (Food and Agriculture Organization of the United Nations, FAO) на **мясо** в мае 2025 г. составило 124,6 пункта, что на 1,6 пункта (на 1,3%) выше пересмотренного апрельского показателя и на 7,9 пункта (6,8%) выше показателя за аналогичный период прошлого года. Зафиксированный рост был обусловлен повышением цен на говядину.

В целом необходимо отметить, что мировые цены на говядину в мае 2025 г. достигли нового исторического максимума на фоне устойчивого спроса и ограниченного экспортного предложения в основных странах-производителях. В частности, в России средние цены российских производителей говядины за январь-апрель 2025 г. выросли на 14,8% по отношению к аналогичному периоду прошлого года (по данным Росстата).

В течение всего II квартала 2025 г. на биржевых торгах продолжалась активная реализация **мясной продукции на экспорт**. Белорусские мясоперерабатывающие предприятия реализовали продукцию в объеме 13 тыс. т, что в 7 раз превысило продажи II квартала 2024 г. За 1-е полугодие 2025 г. объем реализации составил 27 тыс. т на сумму 408 млн BYN, что выше показателей аналогичного периода прошлого года в 7 и 15 раз соответственно (3,78 тыс. т и 33 млн BYN).

Ценовой тренд на белорусском рынке соответствовал мировому. Высокая конкуренция (за отдельные лоты в ходе биржевых торгов боролись до 4 участников) и устойчивый спрос способствовали росту цен по наиболее торгуемым видам мяса КРС. Например, в апреле-июне 2025 г. блоки из жилованного мяса замороженные говяжьи (массовая доля соединительной и жировой ткани до 14%, односортовые, для промышленной переработки) торговались в диапазоне 429-456 RUB/кг, что на 22-23% выше цен аналогичного периода 2024 г.

Особого внимания заслуживают биржевые продажи **льноволокна на экспорт**. В качестве

продавцов на БУТБ аккредитованы все ведущие производители льноволокна в Республике Беларусь. С начала 2025 г. реализовано уже 1,3 тыс. т короткого и длинного льноволокна белорусского производства – это в 10 раз больше, чем за весь прошлый год. Основными покупателями данной продукции на биржевых торгах являются компании из Турции: в стоимостном выражении на них пришлось 76% совокупного объема биржевых продаж льноволокна. Помимо турецких участников, продукцию отечественных льнозаводов также приобретали резиденты Китая, Латвии и Объединенных Арабских Эмиратов.

Еще один популярный товар, который обеспечивает более 20% объема реализации продукции АПК через биржевую площадку на внутреннем рынке, – **шроты масличных**. Белорусские сельхозорганизации, покупавшие шрот масличных культур на БУТБ, за счет снижения цен в ходе торгов сэкономили в 1-м полугодии 2025 г. около 8 млн BYN.

В соответствии с мировыми тенденциями белорусский рынок шротов в II квартале 2025 г. характеризовался нисходящим ценовым трендом. Так, шрот подсолнечный с марта 2025 г. по июнь 2024 г. подешевел на 5%, до 687 BYN/т. В Аргентине цена на подсолнечный шрот опустилась до уровня 192 USD/т (-5% к цене марта 2025 г.), в Украине – до 225 USD/т (-4%). Стоимость шрота соевого с начала года на биржевых торгах упала на 7%, до 1 384 BYN/т. В Аргентине цена на соевый шрот снизилась на 7%, до 308 USD/т, а в Бразилии – на 4%, до 356 USD/т.

Всего в II квартале 2025 г. на биржевых торгах было реализовано 153 тыс. т данной продукции на сумму 182 млн BYN, что выше аналогичного показателя 2025 г. на 17%.

Устойчивым спросом на площадке БУТБ пользовалась также **мясная продукция на внутреннем рынке**. Объем сделок достиг 13,6 тыс. т на общую сумму 169,8 млн BYN, что превышает показатели II квартала 2024 г. на 22% в натуральном и на 43% в денежном выражении.

Кроме того, на внутреннем рынке в II квартале т.г. отмечен рост продаж **пищевого сырья, бакалеи и плодоовощной продукции** (в 2,4 раза, до 22 млн BYN) и **средств для защиты растений** (на 6%, до 97 млн BYN).



Крупнейшие сделки в секции промышленных и потребительских товаров в II квартале 2025 г.



**Механизированное
строительное
оборудование**
(внутренний рынок)

на сумму **25,0** млн
BYN
(26.06.2025)



**Роботизированное
трансформаторное
оборудование**
(внутренний рынок)

на сумму **15,3** млн
BYN
(03.04.2025)



**Телекоммуникационное
оборудование**
(внутренний рынок)

на сумму **6,5** млн
BYN
(30.04.2025)

Крупнейшие сделки в секции перспективных биржевых товаров в II квартале 2025 г.



Сода кальцинированная
(внутренний рынок)

на сумму **4,7** млн
BYN
(26.04.2025)



**Бетонные
стенные блоки**
(экспорт)

на сумму **4,6** млн
BYN
(20.05.2025)



Портландцемент
(внутренний рынок)

на сумму **2,5** млн
BYN
(05.06.2025)

Крупнейшие продавцы и покупатели промышленных и потребительских товаров в II квартале 2025 г.

Продавцы



Guangzhou Sunward Intelligent
Machine Co., Ltd. (Китай)

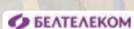


ОАО «Лидский завод
электроизделий» (Беларусь)



ОДО «Белтехавтопром»
(Беларусь)

Покупатели



РУП «Белтелеком»
(Беларусь)



УП «Минскметрострой»
(Беларусь)



ОАО «МЭТЗ им. В.И. Козлова»
(Беларусь)

Крупнейшие продавцы и покупатели стройматериалов, нефтепродуктов (нефтехимии), полимеров в II квартале 2025 г.

Продавцы



ГП «Управляющая компания
холдинга «БЦК» (Беларусь)

ООО «Крафтпак групп»
(Беларусь)



ОДО «Белкозинсервис»
(Беларусь)

Покупатели



ОАО «Брестский
мясокомбинат» (Беларусь)



ОАО «Гродненский
мясокомбинат» (Беларусь)



ООО «Молочный Мир»
(Беларусь)



БЕЛОРУССКАЯ УНИВЕРСАЛЬНАЯ
ТОВАРНАЯ БИРЖА

Информационное обслуживание

Что это

- актуальная информация о биржевом товарном рынке (металл, лес, сельхозпродукция, промышленные и потребительские товары)
- биржевая аналитика (конъюнктура, тренды)
- ценовые итоги биржевых торгов
- выборки из биржевой базы данных
- информирование о заключаемых сделках в режиме реального времени

Для чего использовать

- максимально эффективно торговать на бирже
- быть в курсе последних тенденций биржевого товарного рынка
- знать больше, чем конкуренты
- принимать правильные решения

Целевая аудитория

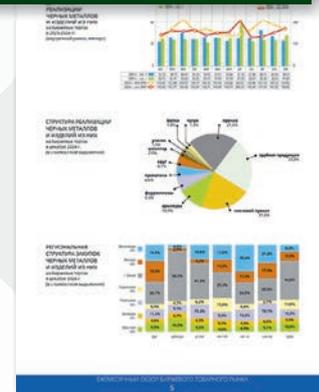
- участники биржевых торгов
- представители бизнеса
- информагентства и СМИ
- учреждения образования

Мы предлагаем

- оперативность и достоверность информации
- консультации компетентных специалистов
- индивидуальный подход
- высокое качество информационных услуг

- Информация о результатах биржевых торгов и статистика по внебиржевым сделкам за любой период времени
- Сводная ежемесячная аналитическая информация об итогах торгов по основным товарным группам
- Доступ к онлайн-базе сделок по металлопродукции
- Индивидуальная выборка информации по запросу

Дополнительная информация и оформление договора – по телефонам **(+375 17) 309 32 85, (+375 29) 125 50 97** или электронной почте **obzor@butb.by**



**Биржевая
аналитическая
информация –
ваше ключевое
конкурентное
преимущество!**

**Подпишитесь
и получите выгоду
уже сегодня**

