

БУТБ упростит доступ египетского бизнеса
на рынок Беларуси

ПОВЫСИТЬ ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТЬ ПЛОЩАДКИ



Использование инструментов биржевой торговли позволит существенно упростить работу египетских компаний на рынке Беларуси за счет организации непосредственного взаимодействия между предприятиями реального сектора двух стран.

Об этом заявил председатель правления Белорусской универсальной товарной биржи Александр Осмоловский на встрече с руководством египетского холдинга KATO Investment, заинтересованного в аккредитации на БУТБ для осуществления экспортно-импортной деятельности в Беларуси, сообщили в пресс-службе биржи.

— Сегодня на бирже сконцентрировано почти 26 тысяч белорусских предприятий из всех ключевых отраслей промышленности и сельского хозяйства. Это десятки тысяч актуальных заявок на покупку и продажу ежедневно. Поэтому для ведения успешного бизнеса в нашей стране в большинстве случаев зарубежным компаниям вполне достаточно участия в биржевых торгах. К тому же в отношении резиден-

тов 22 государств у нас действует упрощенный порядок аккредитации, что повышает привлекательность биржевой площадки. Египта в этом списке пока нет, но в рамках развития белорусско-египетской биржевой торговли мы готовы проработать этот вопрос, — рассказал Александр Осмоловский.

Во время переговоров стороны обменялись мнениями по вопросам практической реализации достигнутых договоренностей и обозначили перечень товаров для взаимной торговли через биржевую платформу.

В частности, в Египет планируется поставлять отечественные пиломатериалы, молочную продукцию, сахар, растительные масла и синтетическое волокно, а в Беларусь — египетские полимерные изделия, хлопковую пряжу и плодоовощную продукцию.

Вместе с тем, по мнению учредителя KATO Investment Ибрагима Камеля, эти товарные позиции — лишь фундамент, на базе которого будет строиться дальнейшее взаимодействие египетского холдинга с биржей, поскольку круг взаимных интересов наших стран значительно шире.

— На мой взгляд, сейчас особенно благоприятный климат для укрепления торгово-экономических отношений между Беларусью и Египтом, а активизация биржевой торговли — неотъемлемая часть этого процесса. Наша компания имеет многолетний опыт в сфере международной торговли, в том числе с Республикой Беларусь, и все товарные направления, которые мы определили в качестве приоритетных, хорошо нам известны. Главное — сделать первый шаг и аккредитоваться для участия в торгах. Уверен, что биржевой механизм идеально впишется в нашу бизнес-модель и сделает нашу деятельность на белорусском рынке более эффективной, — выразил уверенность египетский бизнесмен.