



ТРЕНДЫ

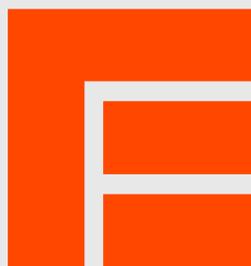
Когда самый главный актив бизнеса – доверие

ЧЕСТНО

О ключевых тенденциях рынка частной медицины – с Дарьей Шубиной с. 28

ВЭД

Ужесточение контроля, логистическая архитектура и новые рынки



15 ЛЕТ ДЕВЕЛОПМЕНТА СО СМЫСЛОМ

КИРОВСКАЯ ОБЛАСТЬ И БЕЛАРУСЬ:

ОТ ПОЛИТИЧЕСКОГО ДИАЛОГА К ИНТЕГРАЦИИ БИЗНЕС-ПЛОЩАДОК



2026-й год начался знаково для Кировской области. В январе состоялся деловой визит делегации Кировской области во главе с губернатором региона Александром Соколовым в Республику Беларусь. Встреча на высшем уровне с Президентом Республики Александром Лукашенко задала стратегический вектор, а насыщенная программа переговоров с министрами и промышленниками подтвердила: Союзное государство обретает конкретные экономические контуры в нашем регионе.

Беларусь на протяжении многих лет является проверенным и надёжным партнёром региона, а возможность встречи главы региона и главы белорусского государства подтвердила заинтересованность Республики в развитии перспективных связей.

По итогам прошлого года Республика занимает 1 место во внешнеторговом обороте Кировской области среди всех стран СНГ, и товарооборот продолжает расти.



– Мы приехали уже действительно с конкретным портфелем предложений и по вхождению белорусского бизнеса на территорию Кировской области, и по представлению нашего продукта, который может быть использован в работе белорусских

предприятий. Это разные направления. Ведущим направлением нашей работы в Кировской области является обрабатывающая промышленность. У нас есть флагманы этой промышленности – Омутнинский металлургический завод, который с прошлого года имеет на промышленном варианте использования лифтовые направляющие – это важнейший элемент как для, собственно, лифтов, так и для станков, – прокомментировал в своем Telegram-канале **Александр Соколов**. – Другое важнейшее направление – это сельское хозяйство. Несмотря на то что мы северный регион, мы

пятые в России по производству молока: около 900 тыс. тонн молока в год. Но нам не хватает переработки. Если будет переработка, мы выйдем за миллион и ещё поднимемся в рейтинге российских регионов. Мы нацелены на сотрудничество с конкретным белорусским предприятием. Это «Савушкин продукт». Он очень высокий авторитет имеет на территории Российской Федерации, и мы предлагаем построить белорусский завод на территории Кировской области. Для этого мы готовы выделить промышленную площадку со всей инфраструктурой и говорить о налоговых преференциях.

Визит в Беларусь – это логичный этап общей работы по интеграции: представители делегаций обсуждали не просто товарооборот, а создание совместных производственных цепочек. Говорили о будущем: о подготовке кадров, о совместных инвестпроектах и о том, как Кировская область может стать полноценным хабом в цепочках кооперации Союзного государства.

ИНСТИТУЦИОНАЛЬНЫЙ МОСТ: РОЛЬ ВЯТСКОЙ ТПП

Еще в 2021 году Вятская торгово-промышленная палата заложила прочный фундамент для делового диалога с белорусскими партнерами: несколько лет назад знакомство с Гомельским отделением Белорусской торгово-промышленной палаты и двусторонние визиты сегодня являются очень дальновидной и своевременной инвестицией в сотрудничество.



– Наша задача всегда была не в том, чтобы сопровождать разовые сделки, а в том, чтобы создавать устойчивые механизмы взаимодействия, – подчеркивает президент Вятской ТПП **Андрей Усенко**. – Взаимодействие с гомельскими коллегами открыло для

бизнеса обеих областей постоянный канал коммуникации. Сейчас мы видим, как запрос эволюционировал от знакомства к конкретным проектам. И наш следующий логичный шаг – выход на принципиально новый уровень интеграции, предлагаемый Белорусской универсальной товарной биржей.

ПРОРЫВ НА БИРЖЕВОЙ УРОВЕНЬ

По словам **Александра Евдокименко**, специалиста управления внешнеэкономической деятельностью ОАО «Белорусская универсальная товарная биржа», колоссальный промышленный потенциал Кировской области и ее существенный вклад в экономику Российской Федерации предопределили приоритетное значение данного региона для развития торгово-экономического сотрудничества с Республикой Беларусь.



Фото: сайт Правительства Кировской области



– Учитывая широкие возможности биржевого механизма по обеспечению благоприятных условий для укрепления белорусско-российских торговых отношений, 30 сентября 2025 года между Белорусской универсальной товарной биржей (БУТБ)

и Центром поддержки экспорта Кировской области было подписано соглашение о сотрудничестве. Документом, в частности, предусмотрены взаимодействие в сфере электронной биржевой торговли, обмен информацией и опытом применения биржевых инструментов в торгово-закупочной деятельности, а также организация обучающих семинаров и других совместных мероприятий, направленных на продвижение биржевых услуг среди представителей делового сообщества Кировской области, – поясняет Александр Евдокименко.

Уже в 2026 году запланирован ряд совместных мероприятий с Вятской ТПП, направленных на развитие двустороннего сотрудничества с нашим регионом. Как отмечает Александр Евдокименко, в 2025 году объемы биржевой торговли Беларуси и Кировской области продемонстрировали высокую положительную динамику. Благодаря активным продажам белорусских пиломатериалов и кожевенных полуфабрикатов по итогам года сумма биржевых сделок кировских компаний выросла в 43 раза. Несмотря на это, потенциал развития биржевого сотрудничества пока реализуется не в полной мере. Значительные резервы имеются по целому ряду направлений, таким как продукция химической отрасли, лесопромышленного комплекса, машиностроения, металлургии, пищевой промышленности.

– Кроме того, увеличению товарооборота Беларуси и Кировской области могло бы способствовать более активное применение биржевой платформы промышленных и потребительских товаров. По большому счету, продать или купить здесь можно любую продукцию – от канцелярской скрепки до производственной линии. Достаточно лишь разместить в торговой системе соответствующую заявку. К сожалению, кировские компании еще не оценили всех преимуществ этого инструмента и пока использовали ее только для поставок на белорусский рынок абразивной шлифовальной ленты. При этом неохваченными остаются такие категории товаров, как машины и механизмы, автотранспорт, бытовая техника, электрооборудование и многое другое. Безусловно, белорусским и кировским компаниям есть что предложить друг другу. Так почему бы не сделать это в несколько кликов мышью, не выходя из офиса? Электронная B2B-торговля – это глобальный тренд, и игнорировать его непростительно, – дополняет представитель БУТБ.

Следует отметить, что количество аккредитованных на бирже компаний из Кировской области регулярно растет. Новые компании приходят на торги ежегодно, причем по большей части это малый и средний бизнес. Положительная динамика – результат целенаправленной информационной работы, которую БУТБ проводит с деловыми кругами региона, в том числе при содействии Центра поддержки экспорта.

– Развивать биржевую торговлю помогают и шесть аккредитованных в России биржевых брокеров. Наличие таких партнеров, досконально знающих местный рынок и его ключевых игроков, обеспечивает стабильный приток участников торгов. Не исключено, что в скором времени брокерская организация будет аккредитована и в Кировской области. БУТБ готова рассмотреть любые предложения о сотрудничестве, – резюмирует Александр Евдокименко.

ОСНОВНЫЕ ПРЕИМУЩЕСТВА БИРЖЕВЫХ ТОРГОВ ДЛЯ БИЗНЕСА КИРОВСКОЙ ОБЛАСТИ

- **Дополнительный канал сбыта товаров:** упрощенный доступ на рынок Беларуси (на БУТБ представлены почти 30 тыс. белорусских предприятий).
- **Выход на рынки третьих стран:** на БУТБ могут заключаться «транзитные сделки» между двумя иностранными компаниями (Россия – Китай, Россия – Казахстан, Россия – Россия и так далее) без участия резидентов Республики Беларусь.
- **Экономия времени и минимизация затрат на маркетинг:** биржа аккумулирует спрос и предложение на товары, избавляя от необходимости поиска потенциальных партнеров.
- **Контроль исполнения сделок:** внедренный на БУТБ

механизм сопровождения биржевых сделок обеспечивает полное и своевременное исполнение обязательств по биржевым договорам.

- **Безопасность расчетов:** возможность рассчитываться по сделкам через субсчета биржи (аналог банковского аккредитива).
- **Биржевая аналитика:** котировки, ценовые индексы и другая актуальная аналитическая информация о биржевом и внебиржевом товарном рынке Республики Беларусь.
- **Электронный документооборот:** использование электронных договоров, счетов-фактур и товарно-транспортных накладных.
- **Бесплатные сервисы:** электронная цифровая подпись, обучающие материалы и вебинары, программное обеспечение, расчеты через биржевые субсчета.
- **Контакт-центр:** профессиональная техническая поддержка и консультации по всем вопросам аккредитации и участия в биржевых торгах.

К ЭТАПУ ИНТЕГРАЦИИ



– Если раньше выход на рынок Беларуси требовал долгого поиска контрагента и больших транзакционных издержек на проверку, то сегодня системная работа, поддержанная губернатором Кировской области, Вятской торгово-промышленной палатой, меняет правила игры. Кировский бизнес приглашают не как разовых поставщиков, а как стратегических партнеров в кооперационные цепочки. А перспектива работы через БУТБ – это следующий уровень прозрачности и безопасности для бизнеса, – комментирует **старший вице-президент Вятской ТПП Михаил Гальцов.**

Визит делегации Кировской области в Минск подвел черту под этапом «ознакомления» и открыл фазу «интеграции». Стратегический диалог на уровне глав регионов, подкрепленный многолетней институциональной работой Вятской ТПП и конкретными инструментами для бизнеса, такими как биржевая площадка БУТБ, создает уникальную экосистему для роста.

Это не просто развитие торговых отношений – это включение промышленного и аграрного потенциала Кировской области в общесоюзные производственно-логистические цепочки. Это возможность для среднего бизнеса региона стать заметным игроком на емком рынке, а для крупных предприятий – укрепить статус надежного поставщика в кооперационных проектах. Сотрудничество с Беларусью перестает быть перспективной и становится работающей, ежедневной практикой, вносящей ощутимый вклад в экономический суверенитет и технологическое развитие как региона, так и страны в целом.