

ПЕРСПЕКТИВЫ

МАКСИМАЛЬНО ВЫГОДНЫЙ ТОРГ

Производители импортозамещающих товаров из Тамбовской области планируют воспользоваться электронной площадкой Белорусской универсальной товарной биржи для реализации своей продукции в Беларуси, а в перспективе и в третьих странах. Соответствующая договоренность достигнута в ходе встречи делегации деловых кругов региона с руководством БУТБ. Об этом рассказали в пресс-службе биржи.

По мнению заместителя губернатора Тамбовской области Наталии Макаревич, необходимо как можно скорее переходить к практическим шагам, а именно: аккредитовать одну или несколько компаний, которым интересен белорусский рынок, и на примере пилотных сделок отработать всю процедуру участия в биржевых торгах. Полученный в результате этого опыт можно будет экстраполировать на другие экспортно ориентированные предприятия региона.

— Хотелось бы в кратчайшие сроки перевести наши договоренности в практическую плоскость, — отметила руководитель. — Тем более что на днях между биржей и Центром координации поддержки бизнеса Тамбовской области было подписано соглашение о сотрудничестве, которое предполагает консолидацию усилий сторон с целью развития биржевой торговли и укрепления деловых связей. Мы много говорим о том, как важно задействовать возможности зарубежных торговых площадок, но почему-то забываем, что не менее эффективные решения имеются у нашего ближайшего соседа и союзника — Беларуси. Поэтому предлагаю

уже в сентябре провести в Тамбове первый обучающий семинар по биржевой торговле, в рамках которого наши предприниматели смогут подробно ознакомиться с особенностями работы на белорусской электронной платформе и получат ответы на все интересующие их вопросы. Уверена, что после этого мероприятия количество аккредитованных на бирже компаний из Тамбовской области существенно вырастет.

Во время переговоров с тамбовской делегацией был также затронут вопрос ценообразования на биржевых торгах. По словам председателя правления БУТБ Александра Осмоловского, на бирже сформирован значительный пул иностранных поку-

пателей, в том числе по товарным позициям, актуальным для тамбовских сельхозпроизводителей и переработчиков. Высокая концентрация спроса стимулирует рост экспортных цен, что позволяет реализовывать продукцию на внешние рынки на максимально выгодных условиях.

— Рапсовое масло, сахар, свекловичный жом и меласса входят в число самых популярных экспортных товарных позиций на нашей площадке, — сообщил Александр Осмоловский. — Основными рынками сбыта на сегодняшний день являются страны Европы, Средняя Азия и Китай. Судя по динамике цен, спрос на эту продукцию сейчас колоссальный. Поэтому, если тамбовские экспортеры разместят заявки на продажу в биржевой торговой системе, с большой долей вероятности уже первые торги будут результативными. Главное — сделать первый шаг: аккредитоваться и начать работать.

