

ЭКОНОМИКСТ

ДЕЛОВОЙ ПОДХОД

Белорусская универсальная товарная биржа будет сотрудничать с Астраханской ТПП и региональным центром поддержки экспорта

КУРС НА ВЗАИМОДЕЙСТВИЕ

Белорусская универсальная товарная биржа будет сотрудничать с Астраханской торгово-промышленной палатой и региональным центром поддержки экспорта. Соответствующая договоренность об активизации взаимодействия достигнута по итогам заседания рабочей группы по сотрудничеству Беларуси и Астраханской области. При содействии организаций планируется расширить круг участников биржевых торгов из Астраханской области. В первую очередь — путем привлечения на БУТБ предприятий малого и среднего бизнеса, для которых биржевая площадка станет альтернативой традиционной товаропроводящей сети.

— На бирже аккредитованы более 23 тысяч белорусских компаний, многие из которых либо уже работают с Россией, либо готовы выйти на этот рынок. Для астраханских предприятий, как импортеров, так и экспортеров, — это возможность без затрат на мар-

кетинг и с минимальными рисками найти новых деловых партнеров в Беларуси. В этом случае биржа выступит в качестве электронной альтернативы традиционной товаропроводящей сети. За первое полугодие товарооборот Беларуси и Астраханской области достиг 33

млн долларов. Уверен, что более активное использование биржевого механизма во взаимной торговле позволит существенно улучшить этот показатель, — заявил заместитель начальника управления внешнеэкономической деятельности БУТБ Герман Пузырный. — В этой связи особое внимание будет уделяться повышению осведомленности деловых кругов Астраханской области о цифровых инструментах и решениях, предлагаемых нашей биржей. В частности, при поддержке Астраханской ТПП планируется поставить на регулярную основу проведение практических семинаров по вопросам биржевой торговли для представителей малого и среднего бизнеса региона. Кро-

ФОТО АЛЕКСАНДРА КУЛЕВСКОГО



ме того, в перспективе возможна аккредитация Центра поддержки экспорта области в качестве биржевого брокера, который будет участвовать в торгах и заключать

сделки от имени астраханских компаний. Тем более что успешный опыт такого взаимодействия с региональными центрами поддержки экспорта уже есть.